



Número: **0843430-58.2023.8.19.0001**

Classe: **RECUPERAÇÃO JUDICIAL**

Órgão julgador: **3ª Vara Empresarial da Comarca da Capital**

Última distribuição : **10/04/2023**

Valor da causa: **R\$ 100.000,00**

Assuntos: **Recuperação Judicial**

Segredo de justiça? **NÃO**

Justiça gratuita? **NÃO**

Pedido de liminar ou antecipação de tutela? **SIM**

Partes	Procurador/Terceiro vinculado
LIGHT S/A (AUTOR)	DIONE VALESCA XAVIER DE ASSIS (ADVOGADO) FELIPE BRANDAO ANDRE (ADVOGADO) LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI registrado(a) civilmente como LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI (ADVOGADO) PABLO DE CAMARGO CERDEIRA (ADVOGADO) MAURO TEIXEIRA DE FARIA (ADVOGADO) GIOVANA SOSA MELLO (ADVOGADO) LUIZ ROBERTO AYOUB (ADVOGADO) FLAVIO ANTONIO ESTEVES GALDINO (ADVOGADO) LUIS FELIPE SALOMAO FILHO (ADVOGADO) RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO registrado(a) civilmente como RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO (ADVOGADO) PAULO CESAR SALOMAO FILHO registrado(a) civilmente como PAULO CESAR SALOMAO FILHO (ADVOGADO) VANDERSON MACULLO BRAGA FILHO (ADVOGADO) RODRIGO FIGUEIREDO DA SILVA COTTA (ADVOGADO) THIAGO DIAS DELFINO CABRAL (ADVOGADO) BEATRIZ VILLA LEO FERREIRA (ADVOGADO) DANIEL SOUZA ARAUJO (ADVOGADO)

<p><b>LIGHT SERVIÇOS DE ELETRICIDADE S.A. (AUTOR)</b></p>	<p><b>DIONE VALESCA XAVIER DE ASSIS (ADVOGADO)</b>  <b>FELIPE BRANDAO ANDRE (ADVOGADO)</b>  <b>LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI registrado(a)</b>  <b>civilmente como LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI</b>  <b>(ADVOGADO)</b>  <b>PABLO DE CAMARGO CERDEIRA (ADVOGADO)</b>  <b>MAURO TEIXEIRA DE FARIA (ADVOGADO)</b>  <b>GIOVANA SOSA MELLO (ADVOGADO)</b>  <b>LUIZ ROBERTO AYOUB (ADVOGADO)</b>  <b>FLAVIO ANTONIO ESTEVES GALDINO (ADVOGADO)</b>  <b>LUIS FELIPE SALOMAO FILHO (ADVOGADO)</b>  <b>RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO registrado(a)</b>  <b>civilmente como RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO</b>  <b>(ADVOGADO)</b>  <b>PAULO CESAR SALOMAO FILHO registrado(a) civilmente</b>  <b>como PAULO CESAR SALOMAO FILHO (ADVOGADO)</b>  <b>VANDERSON MACULLO BRAGA FILHO (ADVOGADO)</b>  <b>RODRIGO FIGUEIREDO DA SILVA COTTA (ADVOGADO)</b>  <b>THIAGO DIAS DELFINO CABRAL (ADVOGADO)</b>  <b>BEATRIZ VILLA LEO FERREIRA (ADVOGADO)</b>  <b>DANIEL SOUZA ARAUJO (ADVOGADO)</b></p>
<p><b>LIGHT ENERGIA S.A (AUTOR)</b></p>	<p><b>DIONE VALESCA XAVIER DE ASSIS (ADVOGADO)</b>  <b>FELIPE BRANDAO ANDRE (ADVOGADO)</b>  <b>LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI registrado(a)</b>  <b>civilmente como LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI</b>  <b>(ADVOGADO)</b>  <b>PABLO DE CAMARGO CERDEIRA (ADVOGADO)</b>  <b>MAURO TEIXEIRA DE FARIA (ADVOGADO)</b>  <b>GIOVANA SOSA MELLO (ADVOGADO)</b>  <b>LUIZ ROBERTO AYOUB (ADVOGADO)</b>  <b>FLAVIO ANTONIO ESTEVES GALDINO (ADVOGADO)</b>  <b>LUIS FELIPE SALOMAO FILHO (ADVOGADO)</b>  <b>RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO registrado(a)</b>  <b>civilmente como RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO</b>  <b>(ADVOGADO)</b>  <b>PAULO CESAR SALOMAO FILHO registrado(a) civilmente</b>  <b>como PAULO CESAR SALOMAO FILHO (ADVOGADO)</b>  <b>VANDERSON MACULLO BRAGA FILHO (ADVOGADO)</b>  <b>RODRIGO FIGUEIREDO DA SILVA COTTA (ADVOGADO)</b>  <b>THIAGO DIAS DELFINO CABRAL (ADVOGADO)</b>  <b>BEATRIZ VILLA LEO FERREIRA (ADVOGADO)</b>  <b>DANIEL SOUZA ARAUJO (ADVOGADO)</b></p>

LAJES ENERGIA SA (AUTOR)		DIONE VALESCA XAVIER DE ASSIS (ADVOGADO) FELIPE BRANDAO ANDRE (ADVOGADO) LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI registrado(a) civilmente como LETICIA WILLEMANN CAMPANELLI (ADVOGADO) PABLO DE CAMARGO CERDEIRA (ADVOGADO) MAURO TEIXEIRA DE FARIA (ADVOGADO) GIOVANA SOSA MELLO (ADVOGADO) LUIZ ROBERTO AYOUB (ADVOGADO) FLAVIO ANTONIO ESTEVES GALDINO (ADVOGADO) LUIS FELIPE SALOMAO FILHO (ADVOGADO) RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO registrado(a) civilmente como RODRIGO CUNHA MELLO SALOMAO (ADVOGADO) PAULO CESAR SALOMAO FILHO registrado(a) civilmente como PAULO CESAR SALOMAO FILHO (ADVOGADO) VANDERSON MACULLO BRAGA FILHO (ADVOGADO) RODRIGO FIGUEIREDO DA SILVA COTTA (ADVOGADO) THIAGO DIAS DELFINO CABRAL (ADVOGADO) BEATRIZ VILLA LEO FERREIRA (ADVOGADO) DANIEL SOUZA ARAUJO (ADVOGADO)	
LIGHT S/A (RÉU)			
MARIANA FREITAS DE SOUZA (INTERESSADO)		MARIANA FREITAS DE SOUZA (ADVOGADO)	
LICKS CONTADORES ASSOCIADOS SIMPLES LTDA (ADMINISTRADOR JUDICIAL)		GUSTAVO BANHO LICKS registrado(a) civilmente como GUSTAVO BANHO LICKS (ADVOGADO)	
MINISTERIO PUBLICO DO ESTADO DO RIO DE JANEIRO (INTERESSADO)			
3ª PROMOTORIA DE JUSTIÇA DE MASSAS FALIDAS DA CAPITAL ( 400137 ) (INTERESSADO)			
PROCURADORIA DO MUNICIPIO DO RIO DE JANEIRO (INTERESSADO)			
PROCURADORIA DO ESTADO DO RIO DE JANEIRO (INTERESSADO)			
fazenda nacional (INTERESSADO)			
Documentos			
Id.	Data da Assinatura	Documento	Tipo
67830 859	14/07/2023 21:47	<a href="#">Doc. 2 - Estudo de Viabilidade Econômica (Inc. II) - v14072023 Assinado</a>	Outros Anexos

# DOC. 02





# LAUDO DE AVALIAÇÃO AP-00487/23-02

Light S.A.





**LAUDO DE AVALIAÇÃO:** AP-00487/23-01

**DATA-BASE:** 31 de março de 2023

**SOLICITANTE:** LIGHT S.A. – EM RECUPERAÇÃO JUDICIAL, doravante denominada LIGHT, COMPANHIA ou RECUPERANDA.

Com sede à Avenida Marechal Floriano, nº 168, 2º andar, Corredor A, Centro, Cidade e Estado do Rio de Janeiro, inscrita no CNPJ sob o nº 03.378.521/0001-75.

**OBJETO:** RECUPERANDA, anteriormente qualificada.

**OBJETIVO:**

Elaboração de Estudo de Viabilidade econômico-financeiro do plano de recuperação judicial da LIGHT, para subsidiar o disposto no Inciso II do artigo 53 da Lei nº 11.101/05 (Lei de Recuperação Judicial).

**MOEDAS DE APRESENTAÇÃO:**

Reais (R\$);

Milhares de reais (R\$ mil);

Dólares americanos ou dólares (US\$);

Milhares de dólares (US\$ mil);

Outras quando indicado.



## SUMÁRIO EXECUTIVO

A APSIS CONSULTORIA EMPRESARIAL LTDA., doravante denominada APSIS, com sede na Rua do Passeio, nº 62, 6º andar, Centro, Cidade e Estado do Rio de Janeiro, inscrita no CNPJ sob o nº 27.281.922/0001-70, foi nomeada pela LIGHT para elaborar um Estudo de Viabilidade econômica de seu plano de recuperação judicial, com o objetivo de subsidiar a COMPANHIA no tocante ao atendimento ao Inciso II do artigo 53 da Lei nº 11.101/05.

O Estudo de Viabilidade econômico-financeira previsto nos Incisos II e III do Artigo 53 da Lei nº 11.101/05 estabelece que a RECUPERANDA deve demonstrar a viabilidade econômica do plano de recuperação.

No dia 12 de maio de 2023, a LIGHT emendou a petição inicial da tutela cautelar que ajuizou em 10 de abril de 2023 e requereu sua recuperação judicial, visando reestruturar suas dívidas, tendo em vista o vencimento de diversas obrigações financeiras no ano de 2023, conservar a continuidade da oferta de serviços de distribuição, geração e comercialização de energia ao Estado do Rio de Janeiro e possibilitar a manutenção de suas atividades operacionais.

Este Estudo de Viabilidade foi preparado pela APSIS com base em informações fornecidas pela administração da LIGHT e seus assessores, visando fornecer um maior entendimento sobre o modelo de negócios da COMPANHIA e dos subsídios que atestem a sua viabilidade econômico-financeira. O presente Estudo não constitui, no todo ou em parte, material de marketing ou uma solicitação ou oferta para a compra de quaisquer valores mobiliários, e não deve ser considerado como um guia de investimentos, tendo sido elaborado unicamente com a finalidade de ser um material complementar para auxílio à RECUPERANDA em seu processo de recuperação judicial.

As premissas e declarações futuras aqui contidas têm por embasamento, em grande parte, as expectativas atuais e as tendências que afetam, ou que potencialmente venham a afetar, os negócios operacionais da RECUPERANDA, segundo informações da administração. Consideramos que essas premissas e declarações futuras baseiam-se em expectativas razoáveis e se apoiam nas informações disponíveis atualmente, muito embora estejam sujeitas a diversos riscos, incertezas e suposições. Tais premissas e declarações futuras podem ser influenciadas por vários fatores, incluindo, por exemplo:

- Intervenções governamentais, resultando em alteração na economia, em tributos, tarifas ou no ambiente regulatório no Brasil.
- Alterações nas condições gerais da economia, incluindo, exemplificativamente, inflação, taxas de juros, preços internacionais de commodities, nível de emprego, crescimento populacional e confiança do consumidor.
- Fatores ou tendências que possam afetar negócios, participação no mercado, condição financeira, liquidez ou resultados das operações da COMPANHIA.
- Eventual dificuldade da COMPANHIA em implementar suas estratégias operacionais tempestivamente e sem incorrer em custos não previstos, o que pode retardar ou impedir a implementação de seu plano de negócios.



- 
- Eventual dificuldade da COMPANHIA de realizar os investimentos previstos, devido à dificuldade de obtenção de financiamentos e/ou acesso ao mercado de capitais.
  - Eventual dificuldade da RECUPERANDA de obter a renovação das concessões de suas controladas, que expirarão nos próximos anos.
  - Decisões desfavoráveis em processos judiciais ou administrativos que possam causar efeitos adversos para a RECUPERANDA.

As informações contidas neste Estudo relacionadas ao Brasil e à economia brasileira são baseadas em dados publicados pelo Banco Central do Brasil, Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE), Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada (IPEA) e por outros órgãos públicos e outras fontes. Apesar de acreditarmos que essas informações provêm de fontes confiáveis, esses dados macroeconômicos, comerciais e estatísticos não foram objeto de verificação de forma independente.

Dessa forma, quaisquer informações financeiras incluídas neste Estudo não são, e não devem ser consideradas, demonstrações contábeis da RECUPERANDA. Os potenciais impactos financeiros mencionados neste trabalho têm como base, exclusivamente, informações disponibilizadas pela RECUPERANDA e por seus assessores até sua data de elaboração.

O presente Estudo baseia-se em informações públicas no que tange ao entendimento e ao conhecimento do setor por parte dos consultores da APSIS e por informações fornecidas pela RECUPERANDA e por seus assessores.

Ao prepararmos o Estudo de Viabilidade, observando a legislação e a regulamentação aplicáveis, nós, da APSIS, não levamos em conta o impacto de quaisquer comissões e despesas que possam resultar da consumação da recuperação judicial. Ademais, os cálculos financeiros contidos no Estudo podem não resultar sempre em soma precisa em razão de arredondamento.

Este documento não é e não deve ser utilizado como uma recomendação ou opinião para os credores da RECUPERANDA sobre se a transação é aconselhável ou sobre a justeza da transação (*fairness opinion*) do ponto de vista financeiro. Não estamos aconselhando tais credores em relação à recuperação judicial. Todos devem conduzir suas próprias análises sobre o processo e, ao avaliá-lo, devem se basear nos seus próprios assessores, fiscais e legais, e não no Estudo.

A elaboração de análises econômico-financeiras como as realizadas no presente trabalho é um processo complexo que envolve julgamentos subjetivos e não é suscetível a uma análise parcial ou descrição resumida. Desse modo, a APSIS acredita que o Estudo de Viabilidade deve ser analisado como um todo, e a análise de partes selecionadas e outros fatores considerados na elaboração pode resultar em um entendimento incompleto e incorreto das conclusões. Os resultados aqui apresentados se inserem exclusivamente no contexto do plano de recuperação judicial e não se estendem a quaisquer outras questões ou transações, presentes ou futuras, relativas à RECUPERANDA ou ao setor de atuação.

O documento é exclusivamente destinado à RECUPERANDA e não avalia sua decisão comercial inerente de realizar a transação, tampouco constitui uma recomendação para a RECUPERANDA e/ou seus credores





(inclusive, sem limitações quanto à maneira pela qual eles devem exercer seu direito a voto ou quaisquer outros direitos no que tange à recuperação judicial).

No presente Estudo, foram adotadas algumas premissas-chave, essenciais para o sucesso do plano de recuperação judicial, informadas pela administração da RECUPERANDA. Caso as premissas não se realizem, impactos relevantes no plano de recuperação judicial podem vir a ocorrer. Tais premissas são descritas em detalhes no Capítulo 8.

Este Estudo não deve ser interpretado de maneira individualizada, mas sim dentro do contexto geral da recuperação judicial da RECUPERANDA, sem prejuízo, exemplificativamente, de direitos, de eventuais preferências legais e de garantias aplicáveis a cada crédito



## SUMÁRIO

1. INTRODUÇÃO.....	6
2. PRINCÍPIOS E RESSALVAS .....	7
3. LIMITAÇÕES DE RESPONSABILIDADE.....	8
4. DESCRIÇÃO DA LIGHT – RECUPERANDA .....	9
5. ANÁLISE DE SETOR .....	14
6. RAZÕES PARA A CRISE.....	25
7. PREMISSAS OPERACIONAIS DE LIGHT .....	29
8. PREMISSAS-CHAVE DO PLANO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL DA LIGHT .....	41
9. PROPOSTA DE PAGAMENTO AOS CREDORES .....	43
10. RESUMO DO ESTUDO DE VIABILIDADE.....	51
11. RELAÇÃO DE ANEXOS.....	53



## 1. INTRODUÇÃO

A APSIS foi nomeada pela LIGHT para elaborar um Estudo de Viabilidade econômico-financeiro do plano de seu plano de recuperação judicial, objetivando subsidiá-la no tocante ao Inciso II do artigo 53 da Lei nº 11.101/05.

Em 12 de maio de 2023, a LIGHT emendou a petição inicial da tutela cautelar que ajuizou em 10 de abril de 2023 e requereu sua recuperação judicial.

Na elaboração deste trabalho, foram utilizados dados e informações fornecidos por terceiros, na forma de documentos e entrevistas verbais com o cliente. As estimativas utilizadas neste processo estão baseadas em documentos e informações que incluem os seguintes:

- Demonstrações financeiras da COMPANHIA em 31 de março de 2023;
- Petição inicial de recuperação judicial;
- Demonstrações financeiras históricas da COMPANHIA;
- Resumo do quadro geral de credores;
- Resumo do plano de negócios da COMPANHIA, incluindo a projeção de fluxo de caixa;
- Estimativa de valores a receber no encerramento das concessões; e
- Projeção de pagamento da dívida por classe de credores.

Também utilizamos bancos de dados selecionados, interno e de terceiros, para a obtenção de informações financeiras, incluindo:

- *Capital IQ.*

Os profissionais que participaram da realização deste trabalho estão listados a seguir.

- MARCELO DE SOUZA VALÉRIO JÚNIOR - Projetos
- MIGUEL CORTES CARNEIRO MONTEIRO – Diretor / Economista e Contador (CORECON/RJ 26898 e CRC/RJ-118.263/P-0)
- THIAGO RICHTER FONSECA – Projetos
- MAYARA RISINA NEGRI – Projetos
- LUCAS ARAUJO DA SILVA CARDOZO - Projetos



## 2. PRINCÍPIOS E RESSALVAS

As informações a seguir são importantes e devem ser cuidadosamente lidas.

O Estudo, objeto do trabalho enumerado, calculado e particularizado, obedece criteriosamente aos princípios fundamentais descritos a seguir:

- Os consultores não têm interesse, direto ou indireto, na COMPANHIA envolvida ou na operação, bem como não há qualquer outra circunstância relevante que possa caracterizar conflito de interesses.
- Os honorários profissionais da APSIS não estão, de forma alguma, sujeitos às conclusões deste Estudo.
- No melhor conhecimento e crédito dos consultores, as análises, opiniões e conclusões expressas no presente Estudo são baseadas em dados, diligências, pesquisas e levantamentos verdadeiros e corretos.
- Assumem-se como corretas as informações recebidas de terceiros, sendo que suas fontes estão contidas e citadas no referido Estudo.
- As projeções financeiras foram elaboradas pela equipe da LIGHT, utilizando diversas informações e planilhas provenientes de diferentes setores da empresa. A APSIS recebeu um pacote de informações resumidas dos resultados finais e as discutiu em reuniões realizadas com a LIGHT e seu time de assessores, de modo a possibilitar a realização de nossas próprias verificações, as quais levaram à conclusão de que os números apresentados demonstram uma razoabilidade, considerando o histórico da companhia. É importante ressaltar que qualquer avaliação está sujeita a incertezas inerentes e a fatores externos que podem influenciar os resultados. Portanto, esta avaliação deve ser considerada como uma análise baseada em informações disponíveis até o presente momento do laudo.
- Para efeito de projeção, partimos do pressuposto da inexistência de ônus ou gravames de qualquer natureza, judicial ou extrajudicial, atingindo as empresas em questão, que não os listados no presente Estudo.
- Este Estudo não deve ser interpretado de maneira individualizada, mas, sim, dentro do contexto geral da recuperação judicial da RECUPERANDA, sem prejuízo, exemplificativamente, dos direitos, eventuais preferências legais, garantias, aplicáveis a cada crédito.
- O Estudo apresenta todas as condições limitativas impostas pelas metodologias adotadas, quando houver, que possam afetar as análises, opiniões e conclusões contidas neste trabalho.
- O Estudo foi elaborado pela APSIS e ninguém, a não ser os seus próprios consultores, preparou as análises e correspondentes conclusões. O controlador e os administradores da RECUPERANDA envolvida não direcionaram, limitaram, dificultaram ou praticaram quaisquer atos que tenham ou possam ter comprometido o acesso, a utilização ou o conhecimento de informações, bens, documentos ou metodologias de trabalho relevantes para a qualidade das conclusões contidas neste trabalho.



### 3. LIMITAÇÕES DE RESPONSABILIDADE

- Para elaboração deste Estudo, a APSIS utilizou informações e dados de históricos auditados por terceiros ou não auditados, fornecidos por escrito pela administração da empresa ou obtidos das fontes mencionadas. Sendo assim, a APSIS assumiu como verdadeiros e coerentes os dados e informações obtidos para este Estudo e não tem qualquer responsabilidade com relação a sua veracidade.
- O escopo deste trabalho não incluiu auditoria das demonstrações financeiras ou revisão dos trabalhos realizados por seus auditores. Sendo assim, a APSIS não está expressando opinião sobre as demonstrações financeiras da Solicitante.
- Não nos responsabilizamos por perdas ocasionais à Solicitante e suas controladas, a seus sócios, diretores, credores ou a outras partes como consequência da utilização dos dados e informações fornecidos pela empresa e constantes neste Estudo.
- Nosso trabalho foi desenvolvido unicamente para o uso da RECUPERANDA e de seus sócios, visando ao objetivo já descrito. Portanto, este Estudo não deverá ser publicado, circulado, reproduzido, divulgado ou utilizado para outra finalidade que não a já mencionada, sem aprovação prévia e por escrito da APSIS.
- As análises e as conclusões contidas neste Estudo baseiam-se em diversas premissas, realizadas na presente data, de projeções operacionais futuras, tais como: preços, volumes, participações de mercado, receitas, impostos, investimentos, margens operacionais etc. Assim, os resultados operacionais futuros da empresa podem vir a ser diferentes de qualquer previsão ou estimativa contida neste Estudo, especialmente caso venha a ter conhecimento posterior de informações não disponíveis na ocasião da emissão do Estudo.
- Esta avaliação não reflete eventos e respectivos impactos nas demonstrações ocorridos após a data-base.
- A APSIS não se responsabiliza por perdas diretas ou indiretas nem por lucros cessantes eventualmente decorrentes do uso indevido deste Estudo.
- Destacamos que a compreensão da conclusão deste Estudo ocorrerá mediante a sua leitura integral e de seus anexos, não se devendo, portanto, extrair conclusões de sua leitura parcial, que podem ser incorretas ou equivocadas.
- Este trabalho não tem por objetivo a auditoria dos dados recebidos ou a averiguação de situação dominial das propriedades. Sendo assim, a APSIS assumiu como verdadeiros os dados e informações recebidos e não tem qualquer responsabilidade com relação a sua veracidade assim como não está expressando opinião sobre eles.
- Tendo em vista a defasagem entre a data de referência desses registros contábeis e a data de emissão do presente Estudo, ressaltamos que os leitores deste trabalho devem se atentar para eventuais informações mais atualizadas que venham a se tornar disponíveis posteriormente à data de emissão como fonte adicional e complementar de informação para subsidiar suas decisões e análises.
- Não faz parte do escopo do nosso trabalho detalhar e quantificar: (i) eventuais contingências; (ii) resultados de processos judiciais contra o GRUPO LIGHT; e (iii) passivos ou multas, dentre outros, que possam surgir na hipótese do encerramento das operações da RECUPERANDA, como processos cíveis e trabalhistas.



#### 4. DESCRIÇÃO DA LIGHT – RECUPERANDA



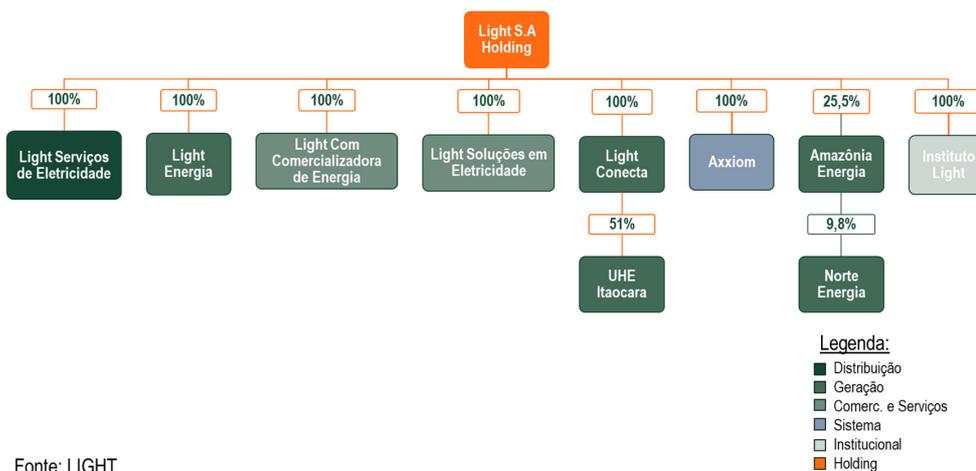
A LIGHT S.A. é uma sociedade por ações de capital aberto sediada na cidade do Rio de Janeiro. A área de atuação da companhia abrange 31 municípios do Estado, incluindo toda a Região Metropolitana, e compreende 4,3 milhões de contatos ativos e 11,6 milhões de consumidores. A LIGHT tem por objeto social a participação em outras sociedades, que compreendem sistemas de geração, transmissão, comercialização e distribuição de energia elétrica, além de serviços correlatos. As ações da LIGHT estão listadas na B3 – Brasil, Bolsa Balcão, sob a sigla LIGT3, e no mercado de balcão americano OTC – *Over-the-Counter*.

A LIGHT iniciou sua história em 1899, quando a companhia *The São Paulo Tramway, Light and Power Co. Ltd.* foi fundada no Canadá, e, no mesmo ano, passou a operar no estado de São Paulo. Em 1905, a empresa expandiu suas operações e fundou a *The Rio de Janeiro Tramway, Light and Power Co. Ltd.*, objetivando a expansão de suas atividades na capital do país. Após anos de funcionamento, as empresas se fundiram, formando a Light Serviços de Eletricidade S.A.

Por volta da década de 1970, em virtude de algumas reestruturações, o governo adquiriu a empresa e a transformou na Eletropaulo, enquanto no Rio de Janeiro a empresa se tornou a estatal Eletrobrás. Em 1996, após o período sob administração do governo federal, a LIGHT foi privatizada por meio de um leilão na Bolsa de Valores do Rio de Janeiro. No ano de 2005, foi finalizado o processo de reestruturação da empresa, originando, dessa maneira, a *holding* LIGHT S.A.

O Grupo Light, portanto, é constituído pela *holding* LIGHT S.A., que engloba as controladas diretas, como a Light Serviços de Eletricidade S.A. e Light Energia S.A. Além disso, o Grupo Light compreende diversas empresas, como a LightCom Comercializadora de Energia S.A., a Light Conecta Ltda., a Light Soluções em Eletricidade Ltda., a Axiom Soluções Tecnológicas S.A. e o Instituto Light, responsável pelas atividades institucionais do Grupo. O Grupo Light também engloba a Amazônia Energia Participações S.A.

A seguir, é ilustrada a estrutura societária da LIGHT e suas investidas por meio de um organograma detalhado.



Fonte: LIGHT



Ademais, a LIGHT possui 03 (três) contratos de concessão vigentes, conforme ilustrado na tabela abaixo.

CONCESSÕES	CONTRATO DE CONCESSÃO	DATA DE VENCIMENTO
Light Serviços de Eletricidade S.A. (Light SESA)	Junho de 1996	Junho de 2026
Light Energia S.A. (Light Energia)	Junho de 1996	Maio-Junho de 2028
Lajes Energia S.A. (Lajes Energia)	Julho de 2014	Maio de 2026

Fonte: Light.

A LIGHT se empenha na área de sustentabilidade e nas práticas ESG – *Environmental, Social and Governance*. A empresa realiza projetos voltados para a preservação dos recursos naturais, se comprometendo em reduzir as emissões de gases do efeito estufa, preservar a biodiversidade nas áreas de operação, realizar ações de reflorestamento e garantir a qualidade da água. No âmbito social, a LIGHT desenvolve ações sociais, educacionais, de geração de renda, além das atividades do Instituto Light, que visam a melhoria na qualidade de vida das comunidades onde atua. Além disso, a Companhia faz parte da Rede Brasil do Pacto Global e adota os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável estabelecidos pela ONU. Como forma de garantir a transparência das informações e a responsabilidade em relação aos impactos socioambientais da organização, a companhia participa do *Carbon Disclosure Project* (CDP). Todos esses esforços têm como objetivo proteger o meio ambiente e contribuir para um futuro sustentável.

A seguir, apresentamos as controladas e coligadas da LIGHT.

#### ▪ LIGHT SERVIÇOS DE ELETRICIDADE S.A.

A Light Serviços de Eletricidade S.A., ou Light SESA, é a concessionária dos serviços públicos de distribuição de energia elétrica, nos termos do Contrato de Concessão celebrado em 04 de junho de 1996 com o Poder Concedente. A empresa é responsável pelo fornecimento de energia elétrica às áreas públicas localizadas em sua região de atuação e é a única companhia da LIGHT dedicada à distribuição de energia. A Light SESA é a quarta maior distribuidora de energia do Brasil em receita de fornecimento e a sexta maior em quantidade de energia distribuída para o mercado cativo. A Light SESA também dispõe da segunda maior base de remuneração regulatória do país e o quarto maior sistema subterrâneo reticulado do mundo. Além do mais, os índices de qualidade da Light SESA apresentam trajetória consistente em virtude de melhorias operacionais e investimentos realizados. Por fim, a Light SESA foi considerada a terceira melhor distribuidora do país em relação ao indicador FEC (Frequência Equivalente de Interrupção) e a quarta melhor no DEC (Duração Equivalente de Interrupção) entre distribuidoras com mais de um milhão de clientes.

A área de concessão da Light SESA engloba 31 (trinta e um) municípios do Rio de Janeiro, atende, aproximadamente, 4,5 milhões de unidades consumidoras faturadas, o que corresponde a uma população de cerca de 10 milhões de pessoas. A energia elétrica requerida para atendimento a seu mercado é adquirida da Eletrobrás (Itaipu Binacional), em Leilões de Energia Existente, da UTE Norte Fluminense, da CCEE (Câmara de Comercialização de Energia Elétrica) e do PROINFA. Desse modo, a Light SESA recebe energia dos agentes supridores (transmissoras, geradores ou outras distribuidoras), entregando-as aos consumidores finais. Além do mais, as tarifas cobradas pela Light SESA são determinadas pela ANEEL, de acordo com o Contrato de Concessão.



No ano de 2022, a Light SESA foi responsável pelo faturamento de 24.979 GWh, referentes ao consumo dos clientes cativos e pelo uso da rede. Por fim, a concessão da Light SESA terá vencimento em junho de 2026.

#### ▪ LIGHT ENERGIA S.A.

A Light Energia é uma subsidiária integral da LIGHT voltada para geração, transmissão e comercialização de energia elétrica, bem como para a comercialização da produção própria. A empresa é uma sociedade por ações de capital aberto e está localizada no Rio de Janeiro. Toda a sua energia é considerada limpa por ser gerada, de maneira exclusiva, por fontes hidráulicas. Suas instalações consistem em cinco usinas hidrelétricas (UHE), uma pequena central hidrelétrica (PCH) e duas usinas elevatórias.

A Light Energia dispõe de 873 megawatts (MW) de capacidade instalada, advindos do parque gerador da empresa, e uma energia assegurada de 621 MW médios. Além disso, 423 MW médios estão atualmente contratados de 2022 até o vencimento da concessão da companhia.

Seu principal sistema de geração, o Complexo de Lajes, é situado na cidade fluminense do Pirai no estado do Rio de Janeiro e compreende as usinas de Fontes Nova, Nilo Peçanha, Pereira Passos e PCH Lajes. Há também a Usina da Ilha dos Pombos em Carmo no Rio de Janeiro e a Usina de Santa Branca na cidade de Santa Branca, em São Paulo.

Além disso, o Complexo de Lajes também abrange duas usinas elevatórias transpõem a água do rio Paraíba do Sul para o Complexo de Lajes: i) Santa Cecília; e ii) Vigário.

O quadro abaixo ilustra algumas informações referentes às usinas hidrelétricas da Light Energia. É importante salientar que a garantia física (GF) mencionada a seguir é precedente à revisão de GF ocorrida em 2022 e tem sua data de início a partir de 1º de janeiro de 2019.

USINAS HIDRELÉTRICAS EXISTENTES	CAPACIDADE INSTALADA (MW)	GARANTIA FÍSICA (MWm)	INÍCIO OPERACIONAL	VENCIMENTO DA CONCESSÃO
Fontes Nova	132	99	1942	2028
Nilo Peçanha	380	334	1953	2028
Pereira Passos	100	49	1962	2028
Ilha dos Pombos	187	109	1924	2028
Santa Branca	56	30	1999	2028
PCH Lajes	18	17	2018	2026
<b>TOTAL</b>	<b>873</b>	<b>638</b>		

Fonte: Light.

Por fim, a Light Energia possui participação societária (100%) na controlada Lajes Energia S.A., cujo principal objetivo é a geração de energia elétrica. A Lajes Energia está sediada no Rio de Janeiro, possui capital fechado, e é responsável pela operação, manutenção e exploração comercial da PCH Lajes, que dispõe de potência nominal de 17 MW.

#### ▪ LIGHTCOM COMERCIALIZADORA DE ENERGIA S.A.

A LightCom é uma controlada da LIGHT e foi estabelecida em janeiro de 2010. Os objetivos da LightCom consistem na: i) compra e venda direta de energia; ii) intermediação de compra e venda de energia como *broker*; iii) fornecimentos de serviços de consultoria geral, incluindo representação na CCEE a consumidores livres e





especiais. Sendo assim, a LightCom é a principal comercializadora da LIGHT e realiza a comercialização de toda a energia da LIGHT no Ambiente de Contratação Livre (ACL).

Desse modo, a LightCom opera em todo o território nacional no setor de comercialização de energia no Ambiente de Contratação Livre (ACL). Sua principal função é a compra e venda direta de energia entre diversos agentes do mercado, atuando também, nas intermediações das negociações, na representação de consumidores na Câmara de Comercialização de Energia Elétrica (CCEE). Por fim, a LightCom fornece soluções personalizadas para seus clientes, visto que, no Mercado Livre de Energia, não existe bandeira e o preço da energia é definido entre o consumidor e o fornecedor.

A LightCom contribui para o desenvolvimento sustentável do setor energético, uma vez que os consumidores que migram para o mercado livre podem adquirir energias renováveis. Seu portfólio abrange uma ampla gama de clientes, que estão espalhados pelo Brasil, incluindo empresas de grande porte, clientes comerciais e provedores de serviços.

Em 2022, o segmento de comercialização de energia representou 9% do total da receita líquida do Grupo Light.

- **LIGHT CONECTA LTDA.**

A Light Conecta é uma subsidiária integral da LIGHT, com sede na cidade do Rio de Janeiro e participa do Consórcio UHE Itaocara, responsável pela implantação da Usina Hidrelétrica Itaocara, em parceria com a CEMIG GT. A Light Conecta possui uma participação de 51% na Usina Hidrelétrica de Itaocara, enquanto a CEMIG GT dispõe de 49% de participação. Todavia, a UHE Itaocara não será implantada, seus contratos de compra e venda de energia já foram encerrados e o processo de devolução da concessão encerrado em novembro de 2022.

Dentre as atividades da Light Conecta estão a realização de projeto, construção, instalação, operação e exploração de usinas de geração de energia elétrica. Além disso, a realização de compra, venda, exportação, importação de energia elétrica, térmica, gases e utilidades industriais, entre outros, também fazem parte do escopo de atividades que a Light Conecta exerce.

- **LIGHT SOLUÇÕES EM ELETRICIDADE LTDA.**

A Light Soluções fornece consultoria em engenharia elétrica para clientes privados, o que agrega no trabalho realizado pela Light SESA.

- **INSTITUTO LIGHT**

O Instituto Light é voltado para o desenvolvimento urbano e social, e sua missão inclui participar de iniciativas sociais e culturais, visando ao progresso econômico e social das comunidades urbanas. O instituto também promove a conscientização sobre o consumo responsável de energia, educando as pessoas sobre boas práticas nesse sentido.





- **AMAZÔNIA ENERGIA PARTICIPAÇÕES S.A.**

A Amazônia Energia possui participação acionária de 9,8% na Norte Energia S.A. (NESA). A NESA é a companhia responsável pela concessão da UHE Belo Monte, localizada no rio Xingu, no Pará. Essa é a maior usina totalmente brasileira e possui uma capacidade de 11.233 MW e garantia física de 4.571 MW médios.

A usina iniciou sua operação em abril de 2016 e, atualmente, possui todas as unidades geradoras liberadas para geração comercial.

- **AXXIOM SOLUÇÕES TECNOLÓGICAS S.A.**

A Axxiom é uma subsidiária integral da LIGHT, sendo responsável pelo fornecimento de soluções tecnológicas e sistemas para o gerenciamento das operações da Companhia. Especificamente, a Axxiom promove a sustentação do Sistema de Gestão de Redes de Distribuição (G-DIS) da LIGHT. O foco de atuação da companhia é o fornecimento de soluções, desenvolvimento de manutenção de sistemas de gestão e integração aos sistemas legados, prestando serviços como gestão de ativos, planejamento e controle de perdas, gestão e otimização do desempenho de equipes de campo, sistemas supervisórios e de vigilância operacional, desenvolvimento de soluções integradas às diversas plataformas de ERP, CRM, medição e faturamento e desenvolvimento de projetos de pesquisa e desenvolvimento (P&D).

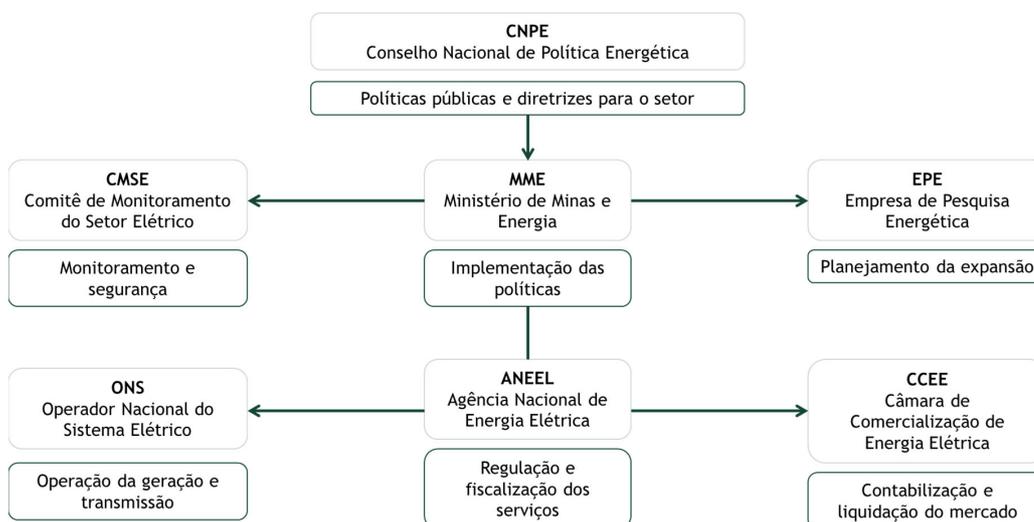


## 5. ANÁLISE DE SETOR

### O SETOR DE ENERGIA NO BRASIL

De acordo com a Agência Nacional de Energia Elétrica (ANEEL), a energia elétrica está presente em 99,8% dos domicílios brasileiros, sendo direcionadas por meio de linhas de transmissão e 105 (cento e cinco) empresas de distribuição de energia, das quais 52 (cinquenta e duas) são concessionárias, 52 (cinquenta e duas) são permissionárias e 1 (uma) designada.

O arcabouço regulatório do setor elétrico brasileiro funciona através de diversas instituições responsáveis pelo estabelecimento das diretrizes e pela coordenação do sistema, visando ao equilíbrio das relações entre agentes e consumidores, conforme apontado pela FIESP no estudo “Mercado Livre de Energia Elétrica”. A estrutura regulatória pode ser vista no diagrama a seguir.



Fonte: FIESP.

Dentre todos os agentes, destaca-se especificamente a ANEEL. De acordo com a Lei nº 9.427/1996, compete à ANEEL a regulamentação das políticas, as diretrizes do governo federal, a utilização e a exploração dos serviços de energia elétrica pelos agentes do setor. Três modalidades de regulamentação são praticadas na agência: i) a regulamentação técnica de padrões de serviço, como geração, transmissão, distribuição e comercialização de energia; ii) a regulamentação econômica, abrangendo tarifas e o mercado competitivo; e iii) a regulamentação dos projetos de pesquisa e desenvolvimento com eficiência energética.

O estudo da FIESP também divide os agentes do setor elétrico em quatro principais grupos:

- **Geração** - responsável pela produção de energia;
- **Transmissão** - responsável pelo transporte entre o ponto de geração até o de distribuição de energia;
- **Distribuição** - responsável pelo atendimento da demanda de energia; e
- **Comercialização** – grupo responsável pela compra e venda de energia elétrica.



## PANORAMA ATUAL DO SETOR DE ENERGIA NO BRASIL

Segundo o relatório emitido pela Empresa de Pesquisa Energética (EPE), Anuário Estatístico de Energia Elétrica em 2023, a capacidade instalada de geração de energia elétrica no Brasil apresentou um crescimento de 4,1% no período entre 2021 e 2022, com um destaque para a fontes de energia hidráulica. Contudo, o maior crescimento de capacidade instalada foi de geração de energia solar, com um incremento de 2,8 GW em plantas, que se traduz em um aumento percentual de 59,5% em relação ao ano de 2021.

Ainda em conformidade com a publicação da EPE, no que tange a energia gerada no ano de 2022, foram produzidos 677 TWh, correspondendo a um crescimento de 3,3% entre 2021 e 2022, com destaque para a geração de energias hidráulica e solar. O crescimento da energia hidráulica ocorre, principalmente, pelo regime hidrológico favorável observado em 2022, que culminou no maior despacho de usinas hidrelétricas e reduziu despachos de termelétricas e combustíveis fósseis.

O Anuário Estatístico de Energia Elétrica aponta que, em relação ao consumo de eletricidade, as regiões que mais apresentaram expansão foram o Nordeste e o Sudeste, com 4,6% e 2,8%, respectivamente. O Sudeste foi a região com maior participação no consumo de energia elétrica no Brasil, com 48,7% no ano de 2022. Em relação aos setores consumidores de energia, o segmento industrial foi o que mais contribuiu com o consumo de energia do país, seguido da categoria residencial, com, respectivamente, 36,2% e 30%.

O relatório informa também que as tarifas médias praticadas no mercado regulado aumentaram em 5,9% de 2021 para 2022, o que representa um crescimento mais modesto em comparação crescimento do período de 2020 e 2021, que atingiu 17,9%. Além do mais, a região que apresentou o maior aumento de tarifa foi o Centro-Oeste, com 8,0%. Em contrapartida, a região que obteve a menor elevação tarifária foi a região Sul, com 3,3%.

## CONSUMO DE ENERGIA NO BRASIL

O Brasil é um país de tamanho continental, sendo o quinto maior em extensão territorial e o sétimo em termos de população, conforme estimativas da Organização das Nações Unidas (ONU). O país ainda figura entre as treze maiores potências econômicas do planeta, segundo levantamento da *Austing Rating*, o que implica em uma elevada necessidade de consumo de energia elétrica, a fim de manter o desenvolvimento das atividades econômicas brasileira. Desse modo, de acordo com dados advindos do Balanço Energético Brasileiro 2023 e da *U.S. Energy Information Administration (EIA)*, o Brasil alcançou o patamar de sexto maior consumidor de energia em 2021, mantendo um consumo médio, de 530 TWh, desde o ano de 2012, como pode ser observado na tabela abaixo.



10 MAIORES CONSUMIDORES DE ENERGIA ELÉTRICA (TWh)										
Países	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
China	4.440	4.846	5.079	5.274	5.586	6.057	6.450	6.803	7.115	7.806
Estados Unidos	3.839	3.877	3.915	3.914	3.921	3.888	4.033	3.989	3.898	3.979
Índia	892	946	1.042	1.094	1.162	1.229	1.313	1.342	1.329	1.443
Rússia	891	883	893	892	911	920	931	945	940	996
Japão	1.000	980	984	962	957	965	964	945	915	913
Brasil	498	516	533	525	521	528	538	552	548	571
Coreia do Sul	493	498	505	506	517	521	543	534	532	568
Canadá	539	561	559	543	548	547	554	547	534	555
Alemanha	546	545	534	538	540	541	532	517	499	512
França	461	465	441	450	457	454	451	448	425	447

Fonte: U.S. Energy Information Administration (EIA); para o Brasil, Balanço Energético Nacional 2023. (inclui autoprodução)

Em relação à demanda doméstica de energia, de acordo com a 13ª edição do Boletim Trimestral de Consumo de Eletricidade, publicada pela EPE, referente ao primeiro trimestre de 2023, o consumo nacional apresentou uma alta de 1,8% de janeiro a março de 2023, quando comparado ao mesmo período do ano anterior. Além disso, o relatório aponta o mesmo comportamento para os setores residencial, comercial e industrial, que apresentaram crescimentos de 3,5%, 2,0% e 1,8%, respectivamente, em relação ao primeiro trimestre de 2022.

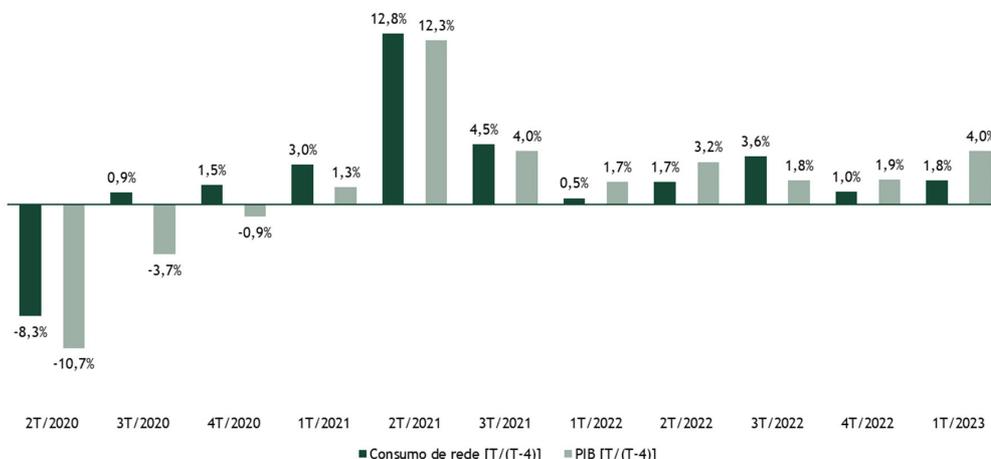
De acordo com a EPE, diversos elementos provocaram a elevação do consumo de energia elétrica no primeiro trimestre de 2023, dentre eles: i) fatores climáticos atuantes no período contemplado pelo boletim, como altas temperaturas e baixa umidade em algumas regiões do país; ii) expansão da base de consumidores; iii) retração das tarifas vigentes; e iv) aprimoramentos de alguns dos serviços prestados pelas distribuidoras de energia elétrica.

Além do mais, o relatório destaca o crescimento de 4% do Produto Interno Bruto (PIB) brasileiro, em comparação ao mesmo período de 2022. Esse crescimento foi impulsionado pela agropecuária, que teve contribuição de 19% e pelos setores de serviços e a indústria, que tiveram contribuições de 2,9% e 1,9%, respectivamente. O consumo de energia da classe residencial também registrou aumento considerável de 3,5%, o que está relacionado ao crescimento do consumo das famílias, impulsionado por melhorias nos indicadores de trabalho, incluindo redução na taxa de desemprego e aumento nos rendimentos médios reais. Na classe industrial, observou-se uma grande variação no consumo de eletricidade, com queda em 19 dos 37 setores analisados, o que está alinhado com os dados da queda na produção física industrial. No setor comercial, o aumento de 2% no consumo de eletricidade foi acompanhado por um crescimento de 5,8% no volume de serviços no trimestre. Essas informações evidenciam a relação entre o consumo de energia e o desempenho econômico, notável tanto na classe residencial quanto na industrial e comercial, reforçando a interdependência entre o consumo de energia e a atividade econômica.

O relatório apresenta a relação entre o consumo de energia elétrica frente ao desenvolvimento do PIB brasileiro, como pode ser observado no gráfico abaixo:



### CONSUMO NA REDE VS PIB (%)



Por outro lado, o Boletim Trimestral de Consumo de Eletricidade, elaborado pela EPE, aponta que, no primeiro trimestre de 2023, somente a região Centro-Oeste teve uma queda no consumo de energia. O comportamento geral, em relação as taxas de crescimento de consumo de energia elétrica, foram positivas para as demais regiões. O quadro a seguir sintetiza os comportamentos apontados.

VARIÇÃO DO CONSUMO DE ELETRICIDADE			
Região	2022	1T/2023	12 meses
Norte	7,7%	5,7%	5,8%
Nordeste	2,5%	0,2%	1,2%
Sudeste	5,6%	2,1%	5,9%
Sul	6,7%	3,2%	4,1%
Centro-Oeste	5,9%	-1,1%	3,6%
<b>Brasil</b>	<b>5,4%</b>	<b>2,0%</b>	<b>4,6%</b>

Fonte: Empresa de Pesquisa Energética (EPE)

Varição do consumo de eletricidade no trimestre sobre igual período do ano anterior

Entretanto, diferentemente do restante do Brasil, o Estado do Rio de Janeiro, e especialmente, a área de concessão da LIGHT, sofre com a queda no consumo de energia. Quando comparado ao ano de 2014, o mercado de baixa tensão na área de concessão da LIGHT declinou em, aproximadamente, 18%, sendo a LIGHT a distribuidora com pior desempenho de mercado nesse período.

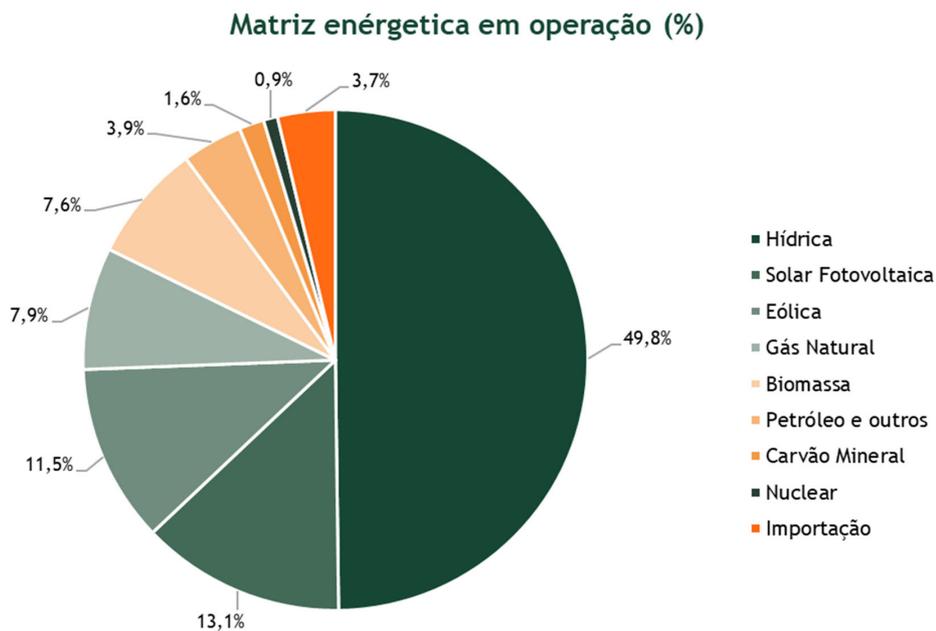
Além dos fatores citados, o crescimento do consumo brasileiro foi alavancado pelo setor de varejo, em virtude da normalização das atividades econômicas do setor pós-pandemia. As vendas e prestação de serviços também foram destaques nessa retomada à normalidade. Dentre as regiões apontadas na tabela acima, vale destacar a região Norte e Centro-Oeste por seus comportamentos antagônicos, enquanto a primeira foi a região que obteve maior crescimento em relação ao consumo de energia, sendo puxada pelo Estado do Pará, a segunda apresentou um retrocesso no seu consumo, em decorrência do desempenho do Estado do Mato Grosso do Sul.



## GERAÇÃO DE ENERGIA NO BRASIL

Pelo fato de o Brasil ser um país de tamanho continental, ter sua localização bem distribuída - latitudinalmente e longitudinalmente - ser abundante em recursos minerais e hídricos e ter biomas e relevos diversificados, o país consegue aproveitar quase todas as matrizes energéticas disponíveis, sejam elas por meio de termoelétricas, hidrelétricas, solares ou eólicas. Segundo a *International Energy Agency* (IEA), o acesso à eletricidade no Brasil é praticamente universal, e as fontes de energia renováveis são responsáveis por grande parte da demanda de energia primária. Dessa maneira, o Brasil é um dos países menos intensivos em carbono no mundo.

O gráfico abaixo ilustra a diversidade da matriz energética brasileira, com destaque para as fontes hídrica, solar, eólica, gás natural e biomassa.



Fonte: ANEEL

As usinas hidrelétricas compõem cerca de 49,8% da geração de eletricidade doméstica, de acordo com a ANEEL, o que acarreta uma flexibilidade operacional ao sistema de eletricidade, embora outras fontes de geração de energia também cresçam no país, como o gás natural, a eólica e a bioenergia.

Conforme ilustrado na tabela abaixo, a geração elétrica é predominada pela energia hidráulica. Todavia, a energia eólica e solar apresentaram crescimento expressivo nos últimos anos, enquanto a geração de energia elétrica por meio de combustíveis fósseis retraiu – carvão, derivados de petróleo e gás natural.



	Geração Elétrica por Fonte (GWh)									
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Biomassa	39.684	44.987	47.394	49.236	49.385	51.876	52.111	55.613	51.711	52.047
Carvão	14.801	18.385	19.096	17.001	16.257	14.204	15.327	11.946	17.585	7.988
Derivados de Petróleo	22.223	31.529	25.708	12.207	12.911	10.293	7.846	8.556	18.244	7.816
Eólica	6.578	12.210	21.626	33.489	42.373	48.475	55.986	57.051	72.286	81.632
Gás Natural	68.942	81.073	79.503	56.550	65.591	54.295	60.188	53.515	86.861	42.035
Hidráulica	390.992	373.439	359.743	380.911	370.906	388.971	397.877	396.381	362.818	427.114
Nuclear	15.450	15.378	14.734	15.864	15.739	15.674	16.129	14.053	14.705	14.559
Outras	12.160	13.524	13.623	13.554	13.968	14.147	14.210	13.387	15.147	14.121
Solar	5	16	59	85	831	3.461	6.651	10.717	16.752	30.126
<b>Total</b>	<b>570.835</b>	<b>590.542</b>	<b>581.486</b>	<b>578.898</b>	<b>587.962</b>	<b>601.396</b>	<b>626.324</b>	<b>621.219</b>	<b>656.109</b>	<b>677.437</b>

Fonte: Empresa de Pesquisa Energética (EPE)

Segundo a Agência Nacional de Energia Elétrica (ANEEL), nos primeiros dias de março, o Brasil ultrapassou os 190 GW em capacidade de geração de energia elétrica. Até o dia 06/03/2023, a ANEEL registrou que as 23,4 mil unidades geradoras ofereciam juntas uma potência de 190,79 GW. Desse montante, 103,2 GW (53,58% do total) são oriundas de energia hidrelétricas de grande porte, 46,15 GW (24,70% do total) de termelétricas e 24,92 GW (13,12% do total) de usinas elétricas. Além disso, 83,44% da geração de energia é de fonte renovável.

Para o diretor-geral da ANEEL, Sandoval Feitosa, a performance registrada alimenta uma expectativa positiva para a expansão de geração por fontes renováveis. A notícia publicada pela agência em 07/03/2023, apurou uma expansão de 2,04 GW no primeiro bimestre de 2023, o que se traduz em um crescimento de 753,8 MW na matriz apenas em fevereiro de 2023.

Ainda em linha com o publicado pela ANEEL, em 2023, foram iniciadas as operações de usinas em 13 Estados de quatro regiões brasileiras. Dentre esses Estados vale destacar o Estado do Rio Grande do Norte, com expansão de 579,6 MW no bimestre, enquanto os Estados de Minas Gerais e da Bahia apresentaram crescimentos de 494 MW e 347,9 MW, respectivamente.

É importante destacar o plano de expansão de capacidade instalada, elaborado pelo Ministério de Minas e Energia (MME). O plano considera, para 2023, uma ampliação de 10,3 GW, considerada a maior expansão anual da capacidade instalada de energia elétrica já registrada no Brasil. Desse modo, o país torna-se referência na geração de energia renovável para o mundo. Ademais, a maior responsável pela expansão energética brasileira é a geração de energia eólica, que corresponde à 92% da expansão projetada no plano citado.

O ministro de Minas e Energias, Alexandre Silva acredita que o cenário apresentado pelo segmento de geração de energia no primeiro bimestre é muito positivo para o Brasil. Além disso, o ministro manteve seu compromisso com a manutenção da busca pela geração de energia limpa no país.

Da mesma maneira, a Geração Distribuída (GD) apresenta uma tendência de expansão, o que também ocorre com a Geração Centralizada (GC), em virtude de investimentos feitos pelos próprios consumidores e por empresas especializadas. A Geração Distribuída (GD) refere-se à geração elétrica realizada por consumidores independentes, a partir da construção de pequenas usinas renováveis utilizadas para abastecer empresas, indústrias e até residências. Já a Geração Centralizada (GC) concerne a geração de energia em grandes usinas, que são enviadas aos consumidores pelas linhas de transmissão.

Em 2022 foi registrado forte crescimento da GD, que atingiu a marca de 16.401 MW. Este valor representa cerca de 8% de toda a capacidade instalada atual de geração de energia elétrica do país. Em relação à Geração





Centralizada, foi registrada uma expansão de 8.243 MW na capacidade instalada no ano de 2022 e, deste total, mais de 83% ocorreram por meio de fontes limpas.

## **DISTRIBUIÇÃO DE ENERGIA NO BRASIL**

As distribuidoras de energia elétrica no Brasil funcionam pelo sistema de concessão e são a última etapa de todo o sistema elétrico, que é iniciado a partir da geração de energia, se direciona à transmissão, e, por fim, atinge a fase de distribuição, destinada ao usuário final.

A Associação Brasileira de Distribuição de Energia Elétrica (ABRADEE), em seu artigo “As distribuidoras e o futuro do setor elétrico” traz o detalhamento do setor de distribuição e das expectativas para o setor elétrico. O artigo detalha os custos para a manutenção e viabilidade dessa cadeia de fornecimento. A associação afirma que a geração de energia é responsável por 36% da conta de luz, enquanto a transmissão e a distribuição são responsáveis por 7% e 20% dos custos do setor. Além do mais, os encargos e tributos compõem os 37% restantes da estrutura de custos.

A ABRADEE acredita que a desoneração das tarifas do setor é essencial para o desenvolvimento do setor de forma sustentável em um horizonte de médio e longo prazo. De acordo com a Associação, há uma desproporcionalidade na destinação das parcelas da fatura, que são direcionados ao pagamento de impostos e encargos presentes nas tarifas.

Ainda segundo a ABRADEE, os grandes riscos, atrelados ao setor elétrico, estão alocados nas distribuidoras. Por exemplo, as geradoras têm um fluxo financeiro onde a receita é garantida, independente da conjuntura do setor e inadimplência dos usuários. Todavia, as distribuidoras têm a sua receita atrelada ao pagamento das faturas de consumo. Adicionalmente, elas são responsáveis pela sustentação do *déficit* arrecadatório dos setores. Por fim, no caso das transmissoras, suas receitas são atreladas ao contrato de concessão sob o modelo *revenue-cap* (receita teto), não estando expostas às variações do mercado. Em contrapartida, as distribuidoras atuam sob o modelo *price-cap* e possuem sensibilidade às movimentações de mercado.

Ainda em linha com o artigo, é importante destacar que existe uma forte regulação para com as distribuidoras de energia elétrica. A ANEEL objetiva, através de diversos regulamentos, o estímulo ao desenvolvimento dos do setor, propiciando uma maior eficiência por meio de modelos que simulam concorrência entre as concessionárias. Desse modo, há uma necessidade intensiva de investimentos e a obtenção de eficiência na gestão de custos operacionais para que haja uma sustentação da concessão nos médio e longo prazos.

A tabela a seguir ilustra as principais distribuidoras do país em consumo de energia, assim como o percentual em comparação com o total de energia consumida no país.



Empresa	Consumo (GWh)	Brasil (%)
CEMIG	56.965	11,2
ENEL SP	41.198	8,1
CPFL PAULISTA	33.005	6,5
COPEL DISTRIBUIDORA	32.519	6,4
CELESC	27.970	5,5
LIGHT	23.576	4,6
COELBA	21.374	4,2
RGE	19.573	3,8
ELEKTRO	18.670	3,7
BANDEIRANTE EDP	15.748	3,1

Fonte: Empresa de Pesquisa Energética (EPE)

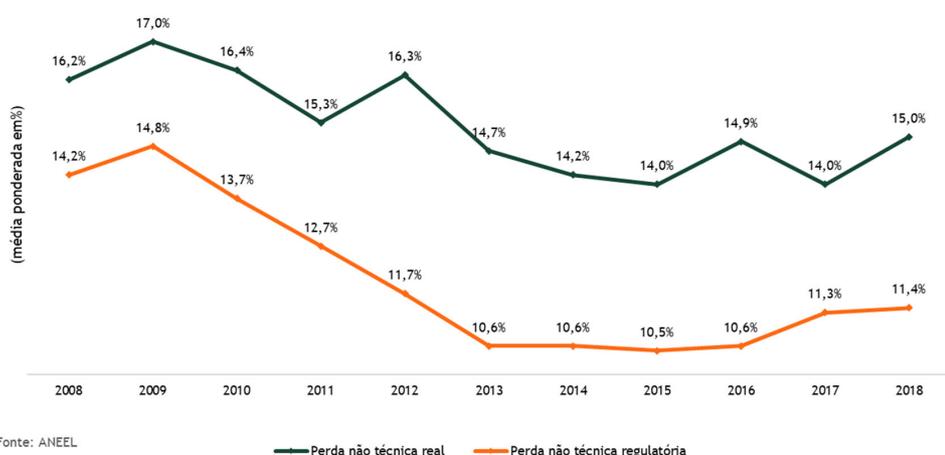
### PERDAS NÃO TÉCNICAS

O termo perdas não-técnicas (PNT) é associado a todas as perdas que estão atreladas a distribuição de energia elétrica, mas não estão atreladas a fatores técnicos da rede básica durante a operação de suprimentos das unidades consumidoras. Ou seja, as perdas não-técnicas estão vinculadas a furtos, erro na apuração dos medidores, inadimplência ou à ausência de equipamentos de medição.

A Equipe do Grupo de Estudos do Setor Elétrico da UFRJ (GESEL/UFRJ) aponta que, devido à crise macroeconômica que atingiu o país em 2015, houve uma aceleração nas PNT, o que impactou negativamente as distribuidoras do país.

O gráfico abaixo ilustra os efeitos da aplicação da metodologia desenvolvida pela ANEEL, dos anos de 2008 a 2018, apresentando a evolução das PNT regulatórias e das perdas reais verificadas nas baixas tensões para as distribuidoras de todo o Brasil. Desse modo, as ações implementadas pelas companhias para o combate as PNT não surtiram um efeito relevante, tendo uma queda de apenas 1,2 p.p. no período abrangido.

**Perdas não técnicas reais da baixa tensão faturado de distribuidoras**





De acordo com a ABRADÉE, o Estado do Rio de Janeiro é o que mais tem incidência de PNT, destacando-se as cidades de São Gonçalo, Itaboraí e Caxias. Além disso, uma das propostas para a reduzir o volume de PNT no Rio de Janeiro é a digitalização do setor elétrico, por meio de utilização de equipamentos mais precisos em suas medições, que possibilitaria a identificação da quantidade que foi retirada do transformador e o quanto foi inserido na unidade consumidora.

### **INDENIZAÇÃO REGULATÓRIA**

Os contratos de concessão são regulamentados pela Lei nº 8.987/95 e exige a necessidade de investimentos em ativos para o funcionamento da operação, tendo em vista a definição de ativo no Comitê de Pronunciamento Contábil (CPC) 00: "qualquer recurso controlado pela entidade como resultado de eventos passados, do qual se espera futuros benefícios econômicos, financeiros ou outros".

Os investimentos realizados para a operação e expansão, dentro do contexto de concessão, são sujeitos à depreciação e amortização ao longo da vigência do contrato de concessão. No entanto, caso os ativos não sejam totalmente depreciados ou amortizados em sua totalidade, a concessionária receberá uma indenização do investimento realizado. Isso ocorre porque tais investimentos não geraram benefício econômico, conforme estabelecido pelo Artigo 36 da legislação que regula as concessões. Portanto, o objetivo do pagamento da indenização é garantir a estabilidade do nível operacional e a reposição dos bens não depreciados ao longo de todo o período da concessão. Em outras palavras, busca-se evitar que ocorra uma deterioração intencional dos ativos nos últimos anos do contrato, o que resultaria em uma redução na qualidade do serviço prestado. Além disso, o pagamento de eventuais indenizações é realizado pelo poder concedente por meio da Reserva Global de Reversão (RGR), uma conta administrada pela Câmara de Comercialização de Energia Elétrica (CCEE).

### **TÉRMINO DE CONTRATOS DE CONCESSÃO**

Historicamente, todos os contratos de concessão de transmissão de energia finalizados foram renovados pelo poder concedente. Especificamente, no ano de 2015, o Ministério de Minas e Energia realizou a renovação de concessões de 39 empresas distribuidoras de energia elétrica por 30 anos, ao invés de promover novas licitações. Na época, foram exigidas, como contrapartida às renovações, o cumprimento de metas de qualidade e de gestão, inclusive econômico-financeira.

Em junho de 2023, o Ministério de Minas e Energia (MME) divulgou a Nota Técnica nº 14/2023, apresentando propostas de tratamento para as concessões de distribuição outorgadas a partir da publicação da Lei nº 9.074, de 1995, tendo em vista que o vencimento próximo de diversos contratos de distribuição de energia. De acordo com o MME, o setor de energia vem passando por um processo de transformação, ocasionado, especialmente, pela digitalização das redes, que possibilitará a expansão de serviços oferecidos aos consumidores. Sendo assim, as diretrizes para os novos contratos de concessão propõem a inserção de cláusulas adicionais nos contratos para adequar o novo papel das distribuidoras de energia e propiciar a exploração de novos modelos de negócio.

Desse modo, a Nota Técnica propõe a possibilidade de remuneração parcial pela Base de Remuneração Regulatória (BRR), compatível com o serviço adequado, com o intuito de incentivar a realização de investimentos





na modernização de redes e serviços. Ademais, é proposto pelo MME o aperfeiçoamento dos indicadores na concessão, buscando a inclusão de aspectos de dispersão entre os conjuntos elétricos para promover uma maior homogeneidade dos indicadores. Também se propõe o incentivo à realização de investimentos vinculados a metas.

Em relação à indenização de ativos não amortizados, o MME propõe o cálculo dos investimentos dos bens reversíveis ainda não depreciados com base na metodologia vigente de apuração da BRR. Contudo, a indenização pelos ativos ainda não amortizados a serem transferidos para a nova concessão deverá ser paga pelo vencedor do certame à antiga concessionária; Caso o valor a ser pago não seja suficiente para quitar a indenização, o saldo remanescente será pago pela RGR.

A tabela abaixo aponta para as concessões com vencimentos próximos.

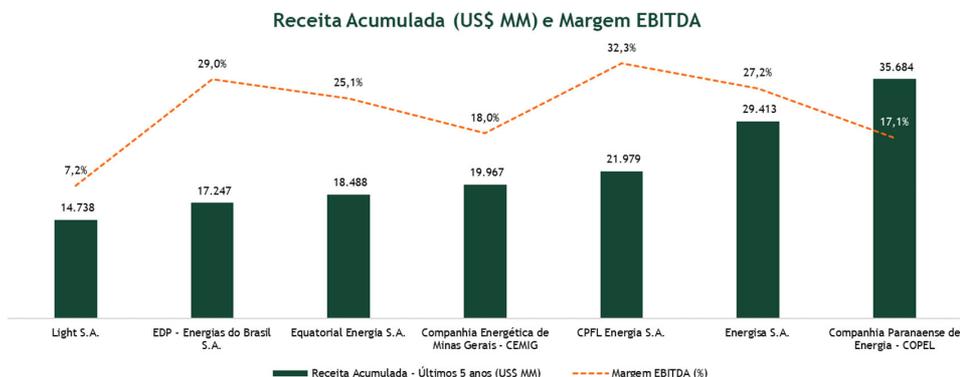
Vencimento da Concessão	Distribuidora de Energia
2025	EDP ES
2026	Light
	Enel Rio
2027	Neo BA
	CPFL RGE
	CPFL Paulista
	Energisa MT
	Energisa MS
	Energisa SE
2028	Neo RN
	Enel CE
	Enel SP
	Equatorial PA
	Neo SP
	CPFL Piratininga
2030	EDP SP
	Neo PE
	Equatorial MA
	Energisa PB

Fonte: Ministério de Minas e Energia (MME).

Conforme apontado pelo Ministro de Minas e Energia, Alexandre Silveira, a renovação das concessões das distribuidoras de energia elétrica deve ser ancorada em contrapartidas sociais por parte das empresas, com o intuito de elevar a qualidade de prestação do serviço.



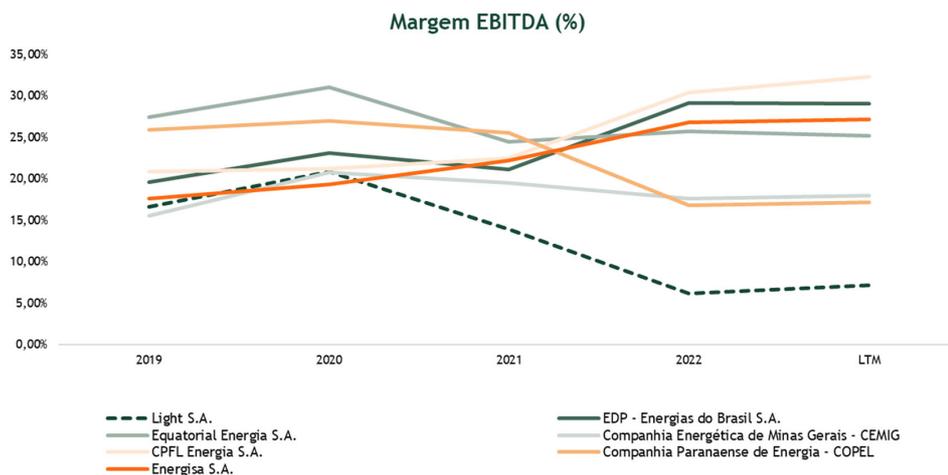
## ANÁLISE DAS COMPANHIAS COMPARÁVEIS



Fonte: Capital IQ.

O gráfico acima expõe a receita operacional líquida (ROL) acumulada dos últimos cinco e a margem EBITDA dos últimos doze meses de diversas empresas do setor de energia. Observa-se que as maiores empresa da amostra conseguem alcançar margens EBITDA entre 32,3% e 17,1%. Essa análise indica a existência de uma eficiência operacional no setor elétrico, a partir da redução de gastos com manutenção operacional e demais custos, em conjunto com a previsibilidade de receita originadas por contratos de concessão. Além disso, o segmento elétrico exige altos investimentos e é caracterizado como capital intensivo, o que eleva a importância de margens positivas e geração de caixa pelas companhias do setor.

O gráfico a seguir demonstra que a margem EBITDA histórica de grandes *players* do mercado de energia se situa entre 32% e 6%, e a média das margens de diversas empresas do setor de distribuição de energia está no patamar de 22%.



Fonte: Capital IQ.



## 6. RAZÕES PARA A CRISE

O Grupo Light é responsável pelo atendimento 11,6 milhões de consumidores no Estado do Rio de Janeiro e atua em 31 municípios do Estado. A Companhia busca manter a qualidade e a continuidade do serviço prestado, garantindo as metas de qualidade estabelecidas pela ANEEL e propiciando a geração e distribuição de energia ao Rio de Janeiro, apesar da complexa situação operacional e financeira que se encontra.

### SITUAÇÃO OPERACIONAL

Conforme informado na petição do pedido de recuperação judicial, LIGHT é uma empresa voltada para a prestação de serviços públicos no Estado do Rio de Janeiro, tal atividade requer constantes investimentos em inovação a fim de garantir a manutenção da qualidade da prestação deste serviço. Todavia, apesar dos esforços de otimização de suas obrigações e preservação de suas operações, a realidade financeira e operacional da LIGHT tornou-se complexa em virtude de alguns fatores, dentre eles:

- i. A quantidade significativa de perdas não-técnicas;
- ii. A queda no mercado consumidor em virtude da degradação econômica da área de concessão;
- iii. A diminuição gradativa dos consumidores que pagam por energia elétrica no Rio de Janeiro;
- iv. Os investimentos feitos pela LIGHT com retorno abaixo do esperado;
- v. O impacto financeiro causado pela lei que determinou a retorno de créditos tributários aos consumidores, conquistados após a exclusão do ICMS da base de cálculo do PIS/COFINS; e
- vi. Os efeitos gerados pela pandemia.

Em primeiro lugar, a LIGHT tem enfrentado sérios problemas financeiros devido às denominadas perdas não-técnicas, especialmente em áreas controladas que se encontram dentro de sua concessão, mas são controladas pelo crime organizado, que impede o acesso aos locais e, conseqüentemente, o combate ao furto de energia.

Sendo assim, as perdas não-técnicas tornam-se um problema financeiro, visto que a energia elétrica tomada clandestinamente não é paga pelas contas de energia dos demais consumidores de energia. Logo, a ANEEL estabelece uma meta regulatória para perdas de energia e os dispêndios além do percentual determinado são assumidos pela Companhia. Ou seja, a energia elétrica furtada não é integralmente coberta pelas tarifas.

Nesse contexto, as perdas totais, em dezembro de 2022, alcançaram 9.101 GWh, enquanto, em 2021, as perdas totais atingiram 9.105 GWh. Já o indicador de perdas totais sobre a carga fio encerrou 2022 em 26,51%, em comparação com 26,63% em 2021. A prestação dos serviços de geração e distribuição de energia elétrica à população do Rio de Janeiro gera constantes prejuízos para LIGHT em virtude, especialmente, do elevado montante de perdas não-técnicas.

O desequilíbrio financeiro se torna mais significativo devido à redução do consumo de energia elétrica no estado do Rio de Janeiro nos últimos anos. Especificamente, ocorreu uma queda de, aproximadamente, 18% no mercado de baixa-tensão no Rio de Janeiro entre os anos de 2014 e 2022.

Conforme reconhecido pela ANEEL, a atual Diretoria Executiva do Grupo Light tem lidado com essa situação cumprindo as obrigações e critérios de eficiência na gestão definidos no Quinto Termo Aditivo ao Contrato de





Concessão nº 001/1996. Contudo, apesar da melhoria nos indicadores operacionais e na qualidade do serviço prestado, a situação econômica da companhia continua se mantendo complexa.

Conforme reportado pela Companhia, a LIGHT está investindo, sobretudo, em tecnologias de blindagem, a fim de evitar o acesso à sua rede, tanto em varejo como em grandes clientes. Do mesmo modo, a companhia está substituindo medidores que ficaram obsoletos e aumentando o número de visitas para inspecionar as instalações.

As demonstrações financeiras divulgadas pelo Grupo Light em 2022 revelaram um prejuízo de aproximadamente R\$ 5,6 bilhões. Uma parte considerável desse prejuízo está relacionada a necessidade de reservar uma quantia bilionária para devolução de créditos de PIS/COFINS aos consumidores, por conta da promulgação da Lei 14.385, que determinou a devolução integral dos créditos tributários conquistados após a exclusão do ICMS da base de cálculo do PIS/COFINS nas contas de luz, de forma retroativa. Em 2021, a empresa iniciou o ressarcimento de créditos no montante de R\$ 374,2 milhões, valor que atingiu R\$ 1,05 bilhão em 2022. Para 2023, espera-se que aconteça uma devolução significativa por meio de descontos nas contas de luz. Dessa maneira, os descontos concedidos pela LIGHT sobre tarifas, no ano de 2023, terá um impacto significativo em seu faturamento.

Por fim, as concessões da Light Serviços de Eletricidade S.A. (Light SESA) e da Light Energia S.A. possuem vencimentos nos respectivos anos de 2026 e 2028.

Portanto, a alternativa para a LIGHT, frente às perdas não-técnicas, aos investimentos com baixo retorno, e ao impacto da Lei 14.385, além das dívidas com vencimentos próximos e da revisão tarifária que não cobre os prejuízos incorridos pela LIGHT, é baseada na robusta equalização de seu passivo.

### **SITUAÇÃO FINANCEIRA**

Apesar de todos os fatores citados acima, segundo a administração da COMPANHIA, a LIGHT vem apresentando indicadores de qualidade na distribuição e fornecimento de energia dos últimos 20 (vinte) anos. Contudo, as concessões do Grupo Light experienciam um grande desequilíbrio econômico-financeiro, que se tornam ainda mais graves devido aos grandes investimentos realizados pela empresa e pelo complexo endividamento.

Dentre os grandes investimentos realizados para reduzir as perdas não técnicas e manter a qualidade do serviço prestado, pode-se citar a instalação de Caixas de Medição Blindadas (CBM) para proteger os medidores eletrônicos contra acessos não autorizados, além da implementação de melhorias no sistema de fornecimento de energia para atender melhor aos consumidores.

Entretanto, os investimentos citados exigem que a companhia busque capitalização através da emissão de debêntures ou *bonds* - em relação às emissões no exterior. A tabela abaixo demonstra as debêntures que a LIGHT dispõe, em ordem cronológica.



Instrumento	Data emissão	Forma de pagamento	Início	Término
9º Emissão	15/06/2012	Anual	mai/20	mai/23
15º Emissão	12/09/2018	Anual	out/24	out/25
16º Emissão Série 2	26/04/2019	Anual	abr/23	abr/24
16º Emissão Série 3	26/04/2019	Única	abr/25	abr/25
17º Emissão Série 2	11/10/2019	Anual	out/23	out/24
17º Emissão Série 4	11/10/2019	Anual	out/25	out/26
19º Emissão	15/07/2020	Única	jul/25	jul/25
20º Emissão	14/08/2020	Única	ago/25	ago/25
21º Emissão	09/02/2021	Anual	jan/23	jan/25
22º Emissão	05/04/2021	Anual	abr/29	abr/31
23º Emissão Série 1	15/10/2021	Anual	out/24	out/26
23º Emissão Série 2	15/10/2021	Anual	out/27	out/28
24º Emissão	25/03/2022	Única	abr/24	abr/24
25º Emissão	30/11/2022	Anual	nov/28	nov/29
7º Emissão	05/08/2021	Anual	jul/25	jul/28

Fonte: Petição Inicial de Recuperação Judicial – LIGHT.

As debêntures emitidas pelo Grupo Light apresentam, além dos altos valores, características semelhantes, como as datas de vencimentos coincidentes, a falta de garantia que não a coobrigação entre uma das concessionárias e a Light Holding, possuem previsão de vencimentos cruzados e acelerados entre si e, por fim, são negociadas no mercado, o que acaba resultando na ampla pulverização entre os investidores.

Um cenário semelhante ocorre em relação aos *bonds*, que enfrentam dificuldades de negociações no exterior e envolvem valores em moeda estrangeira. Além disso, o endividamento também inclui operações com derivativos que já venceram, resultando em um saldo remanescente de mais de R\$ 620 milhões de reais.

A tabela a seguir ilustra o endividamento em moeda estrangeira que a LIGHT possui.

Instrumento	Data emissão	Forma de pagamento	Vencimento
Bonds 2021 - Light Energia	18/06/2021	Única	jun/26
Bonds 2021 - Light SESA	18/06/2021	Única	jun/26

Fonte: Petição Inicial de Recuperação Judicial – LIGHT.

A situação da LIGHT foi agravada pelos aumentos da taxa SELIC, pela determinação de devolução de cerca de R\$ 2,8 bilhões de créditos decorrentes da exclusão do ICMS das bases de cálculo do PIS e COFINS e, por fim, pela deterioração macroeconômica do Rio de Janeiro, impactada pela pandemia de COVID-19.

Ao fim do primeiro trimestre de 2023, a dívida bruta do Grupo Light somava R\$ 10.926.879 mil, enquanto a dívida líquida do Grupo atingia o montante de R\$ 9.302.054 mil. Dessa forma, a situação financeira da LIGHT reduz sua capacidade de captar novas dívidas, frente os altos índices de alavancagem.

Nesse sentido, a situação financeira e operacional da LIGHT exige que a Companhia busque equacionar seu passivo. No dia 12 de maio de 2023, a LIGHT emendou a petição inicial da tutela cautelar que ajuizou em 10 de abril de 2023 e requereu sua recuperação judicial perante a 3ª Vara Empresarial da Comarca da Capital do





Estado do Rio de Janeiro. Em 15 de maio de 2023, o juízo da 3ª Vara Empresarial da Comarca da Capital do Estado do Rio de Janeiro deferiu o processamento do pedido de recuperação judicial da Companhia e a extensão dos efeitos do *stay-period* em favor da Light Serviços Eletricidade S.A. e Light Energia S.A.



## 7. PREMISSAS OPERACIONAIS DE LIGHT

A LIGHT é uma companhia do setor brasileiro de energia elétrica que atua nos segmentos de geração, distribuição e comercialização de energia, além de atuar na prestação de serviços correlatos. A LIGHT está localizada no Rio de Janeiro e atende diversos municípios da cidade, abrangendo toda a Região Metropolitana do Estado.

A área de concessão da COMPANHIA compreende 31 dos 92 municípios do Estado do Rio de Janeiro. Além do mais, a LIGHT dispõe de, aproximadamente, 4,3 milhões de contratos ativos, fornecendo energia para cerca de 11,6 milhões de pessoas por meio de uma rede com 87.706 quilômetros de extensão.

Após conversas com a administração da COMPANHIA e análises das demonstrações financeiras de cada investida do GRUPO LIGHT, entendemos que as principais unidades de negócios, capazes de gerar caixa para a RECUPERANDA, provêm da operação de distribuição da LIGHT SESA, e das operações de geração e comercialização de energia elétrica, LIGHT ENERGIA E LIGHT COMERCIALIZADORA. Dessa maneira, o estudo de viabilidade econômico-financeiro é composto pelas projeções operacionais de: i) LIGHT SESA, em conjunto com a LIGHT S.A. (Holding); e ii) LIGHT ENERGIA e LIGHT COMERCIALIZADORA.

Além dessas operações, a LIGHT possui outras empresas investidas, como a LIGHT SOLUÇÕES, LIGHT CONECTA, AXXIOM, AMAZÔNIA ENERGIA e INSTITUTO LIGHT. Após estabelecer diálogos com a administração da COMPANHIA e realizar análises minuciosas das demonstrações financeiras de cada investida, constatamos que as empresas mencionadas nesse parágrafo não desempenham um papel significativo na geração de fluxo de caixa para a RECUPERANDA.

As informações a seguir ilustram a visão da administração acerca de receitas, custos, despesas e investimentos projetados, sob a perspectiva da recuperação judicial do GRUPO LIGHT.

Adicionalmente, é importante ressaltar que a projeção do Demonstrativo do Resultado do Exercício (DRE) adota o princípio contábil do regime de competência, o qual reconhece as receitas e os custos associados ao período projetado, independente do momento em que ocorrem os recebimentos e pagamentos correspondentes. Em contrapartida, as projeções financeiras do fluxo de caixa, compartilhadas pela administração, seguem o método direto, em que os componentes do fluxo de caixa são apresentados de acordo com o regime de caixa, refletindo as entradas e saídas de caixa projetadas pela COMPANHIA nos próximos anos, levando em consideração os recebimentos e pagamentos efetivos, independente do momento em que foram registradas. Em virtude dessa distinção entre o regime de competência e o regime de caixa, ocorre um descompasso entre as receitas e os custos projetados no DRE e aqueles apresentados no fluxo de caixa, resultando em diferenças temporais de recebimento e pagamento.

### LIGHT SESA E HOLDING

Nesta seção, apresentamos as principais premissas operacionais referentes às projeções financeiras da LIGHT SESA e da LIGHT S.A. (Holding).

A LIGHT SESA configura a quarta maior distribuidora de energia do país, em receita de fornecimento, e sexta maior em quantidade de energia distribuída para o mercado cativo. Além disso, a LIGHT SESA dispõe do quarto





maior sistema subterrâneo reticulado do mundo, sendo considerada a segunda concessão mais complexa do Brasil. De forma complementar, a LIGHT S.A. tem como objetivo a participação em outras sociedades, como sócia-quotista ou acionista, além da exploração, de forma direta ou indireta, de serviços de energia elétrica.

### **RECEITA OPERACIONAL BRUTA (ROB)**

A ROB de LIGHT SESA é originada por suas operações de distribuição de energia elétrica. Sua projeção contempla 15 anos projetados, de 2023 a 2038, abrangendo a renovação da concessão de LIGHT SESA, que possui fim em junho de 2026. As projeções foram realizadas com base nas expectativas da administração da COMPANHIA, fornecidas sob o contexto da recuperação judicial do GRUPO LIGHT.

Em linhas gerais, a receita de LIGHT SESA e LIGHT S.A. é composta por três linhas distintas de faturamento: Receita de Energia, CVA e Atualização VNR.

**Receita de Energia:** Representa o faturamento referente ao fornecimento e receita de uso da rede, sendo o fornecimento relacionado à entrega de energia elétrica para consumidores e o uso da rede referente às tarifas cobradas pelo uso da rede.

A Receita de Energia é oriunda das tarifas praticadas pela LIGHT da prestação de serviços de distribuição de energia, estabelecidas pela ANEEL, e do volume de energia consumido para diferentes grupos de consumidores que a LIGHT SESA dispõe.

O fornecimento de energia na área de concessão da COMPANHIA é direcionado aos consumidores cativos, que são segmentados entre as classes residencial, industrial, comercial e poder público. Ademais, os consumidores cativos não podem negociar livremente a aquisição de energia elétrica e são atendidos apenas pelas distribuidoras locais. Por outro lado, os consumidores livres, são atendidos pela geração distribuída e concessionárias, que utilizam a rede dentro da concessão da distribuidora são faturados como receita de uso de rede.

O preço de energia foi projetado conforme os contratos de longo prazo que a LIGHT SESA dispõe, contemplando os preços definidos em leilão e a atualização dos respectivos indexadores. Para novos contratos, projeta-se o preço *spot* de energia.

Ademais, a tarifa de energia elétrica é composta por tributos (PIS/COFINS e ICMS), custos de transmissão, geração e distribuição, além de encargos setoriais. As tarifas cobradas pela LIGHT SESA aos seus consumidores estão sujeitas ao reajuste tarifário da ANEEL. O reajuste tarifário ocorre anualmente e é suscetível a variações devido ao acionamento de bandeiras tarifárias. Além disso, em média, a cada cinco anos, ocorre revisão tarifária pela ANEEL para efeito de recomposição da Parcela B (custos gerenciáveis) e ajuste da Parcela A (custos não gerenciáveis) de determinados componentes tarifários como a variação no custo da energia adquirida e retorno sobre a infraestrutura investida.

De acordo com as Demonstrações Financeiras da LIGHT SESA referentes ao primeiro trimestre de 2023, foi aprovado o reajuste de tarifas da Companhia pela ANEEL em 15 de março de 2023. Este reajuste representa uma correção média de 7% para os consumidores de todas as classes de consumo – residencial, industrial, comercial, rural e outras. O índice de reajuste é constituído por dois componentes: i) estrutural, que passa a





integrar a tarifa de 2,84%, compreendido pelos custos não gerenciáveis (Parcela A) e gerenciáveis (Parcela B); e ii) componente financeiro negativo que soma 4,16%, aplicado, exclusivamente, aos próximos 12 meses. Além disso, nesse reajuste está incluído o repasse aos consumidores de créditos tributários da exclusão do ICMS da base do PIS/COFINS, em cumprimento à Lei 14.385/22. A projeção do ajuste tarifário, ao longo dos anos, é calculada de acordo com estimativas da COMPANHIA.

**Conta de Ajustes das Variações da Parcela A (CVA):** A Conta de Compensação de Variação de Itens da Parcela A representa o mecanismo para compensação das variações de valores de itens dos custos não gerenciáveis (Parcela A) ocorridas entre reajustes tarifários anuais das distribuidoras de energia. Em outras palavras, a CVA se destina a registrar as variações ocorridas no ciclo tarifário dos valores regulatórios dos itens de custo da Parcela A.

Como há um intervalo de um ano entre os reajustes tarifários das distribuidoras, divergências entre os valores previstos para esses custos na Parcela A da tarifa e os valores que são efetivamente desembolsados pela concessionária são evidenciados. Dessa maneira, para evitar que a LIGHT SESA seja penalizada por custos incorridos que não estão sendo integralmente recebidos, essa variação é contabilizada na CVA, com seu saldo sendo compensado no reajuste tarifário do período subsequente.

Em síntese, o saldo do CVA equilibra possíveis ganhos ou perdas em relação aos custos não gerenciáveis estimados pelo órgão regulador para a composição tarifária. A projeção do CVA, ao longo dos anos, é estimada de acordo com expectativas da COMPANHIA. Além disso, a projeção do CVA da LIGHT também abrange a devolução e compensação de PIS e COFINS.

**Valor Novo de Reposição (VNR):** Representa a mensuração da Base de Remuneração Regulatória (BRR) do setor elétrico brasileiro, sendo determinado pela ANEEL. O VNR consiste na valoração dos ativos da COMPANHIA pela estimativa dos custos necessários para sua reposição por ativos que realizem os mesmos serviços com a mesma capacidade operacional.

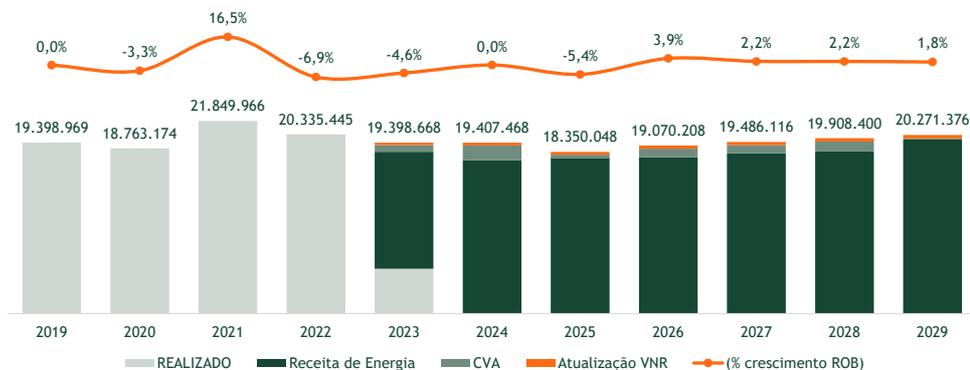
A LIGHT SESA reconhece um ativo financeiro decorrente do contrato de concessão quando dispõe do direito de receber algum outro ativo financeiro – ativo indenizatório – pelos serviços de construção efetuados e não remunerados por meio dos serviços da concessão. Os ativos financeiros correspondem à parcela dos investimentos realizados em infraestrutura que não serão totalmente amortizados até o final da concessão e são avaliados com base no VNR, acrescidos de correção monetária pelo IPCA e tendo como referência os valores da base de remuneração de ativos nos processos de revisão tarifária, homologados pela ANEEL.

Os valores são recalculados de forma integral ao fim do ciclo tarifário definido no contrato de concessão, que ocorre a cada 5 anos.

O gráfico a seguir demonstra a evolução da ROB de LIGHT SESA e LIGHT S.A. ao longo dos anos de projeção.



### (R\$ mil) RECEITA OPERACIONAL BRUTA (ROB)



## DEDUÇÕES E IMPOSTOS

As deduções da ROB de LIGHT abrangem os impostos e encargos incidentes sobre as linhas de receita da LIGHT SESA e LIGHT HOLDING. Foram contemplados a incidência de PIS/COFINS, ICMS e ISS. Além do mais, as deduções da ROB englobam encargos setoriais, como a Conta de Desenvolvimento Energético (CDE), a Empresa de Pesquisa Energética (EPE), o Fundo Nacional de Desenvolvimento Científico e Tecnológico (FNDCT), o Programa de Eficiência Energética (PEE) e Pesquisa e Desenvolvimento (P&D).

## CUSTOS NÃO GERENCIÁVEIS

Os custos e despesas não gerenciáveis englobam os dispêndios relacionados à aquisição de energia elétrica, créditos de ICMS, PIS e COFINS, bem como encargos setoriais. De acordo com a orientação contábil do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) OCPC 08, os custos não-gerenciáveis, ou Parcela A, devem ser independentes em relação ao desempenho da empresa, ou seja, não devem ser afetados pelas ações de gestão da empresa. Por este motivo, a Parcela A é repassada ao consumidor por meio de *pass-through* nas revisões tarifárias.

Os custos não-gerenciáveis de LIGHT SESA compreendem encargos de uso da rede básica e ONS, encargos de conexão, custos de aquisição de energia elétrica de Itaipu, UTE Norte Fluminense, PROINFA, além de custos de aquisição de energia por leilões de energia e no Mercado de Curto Prazo (MCP), controlado pela CCEE.

De acordo com a administração da COMPANHIA, parte dos custos e despesas não gerenciáveis projetados estão estabelecidos à LIGHT SESA, em virtude de contratos de longo prazo firmados com geradoras de energia, o que proporciona uma previsibilidade de projeção do preço de energia. Adicionalmente, muitos dos contratos em vigor foram firmados por meio de leilões com indexadores definidos.

Os custos não gerenciáveis são diluídos ao longo dos anos de projeção devido ao mix de compra de energia, com o término de contratos bilaterais e entrada de contratos com termos favoráveis, como o contrato com a UTE Norte Fluminense, que possui vigência até o ano de 2024. Além disso, o aumento de repasse tarifário impacta o reajuste tarifário e, conseqüentemente, o faturamento da COMPANHIA, ocasionado a diluição de custos não gerenciáveis.





## CUSTOS GERENCIÁVEIS

Os custos gerenciáveis decorrem dos serviços prestados diretamente pela concessionária, como distribuição de energia, sendo denominada Parcela B nos contratos de concessão.

Em relação às projeções financeiras de LIGHT SESA, os custos gerenciáveis correspondem aos dispêndios com PMSO, PDD, provisão para contingências, além de outros custos. Estes custos afetam o desempenho da COMPANHIA, uma vez que há um risco intrínseco por não haver garantia de neutralidade tarifária para esta parte. As projeções dos custos gerenciáveis foram determinadas pela administração da LIGHT, sendo elaboradas por diversas áreas da COMPANHIA. A seguir apresentamos a descrição dos itens que compõem os custos gerenciáveis:

- **PMSO:** Compreendem custos e despesas com pessoal, material, serviços de terceiros e outras despesas. Constituem custos fixos e seu crescimento foi calculado de acordo com a projeção da inflação ao longo do período projetivo. Desde 2017, a COMPANHIA realiza esforços para reduzir o PMSO, superando o nível de custos regulatórios estipulado pela ANEEL.
- **Provisão para devedores duvidosos (PDD):** Representam a perda esperada para créditos de liquidação duvidosa. Esta linha de custos foi projetada pela administração da COMPANHIA, com base no histórico de devedores duvidosos, e está relacionada à curva de arrecadação da LIGHT SESA. Representam uma porcentagem da receita cativa, somado à Tarifa de Uso dos Sistemas Elétricos de Distribuição (TUSD). As despesas com PDD apresentam quedas significativas ao longo do período projetivo devido a melhorias do percentual de arrecadação, resultante do CAPEX investido em melhorias de perdas, qualidade de atendimento e combate à inadimplência.
- **Provisão para contingências:** Constituem as provisões para contingências estimadas pela administração da COMPANHIA para os próximos anos. Foram calculadas com base no histórico de contingências, com auxílio da equipe jurídica da LIGHT.
- **Outros:** Constituem, majoritariamente, acréscimos moratórios projetados pela COMPANHIA para os próximos anos e foram projetados de acordo com o percentual da Receita Operacional Bruta (ROB) cativa.

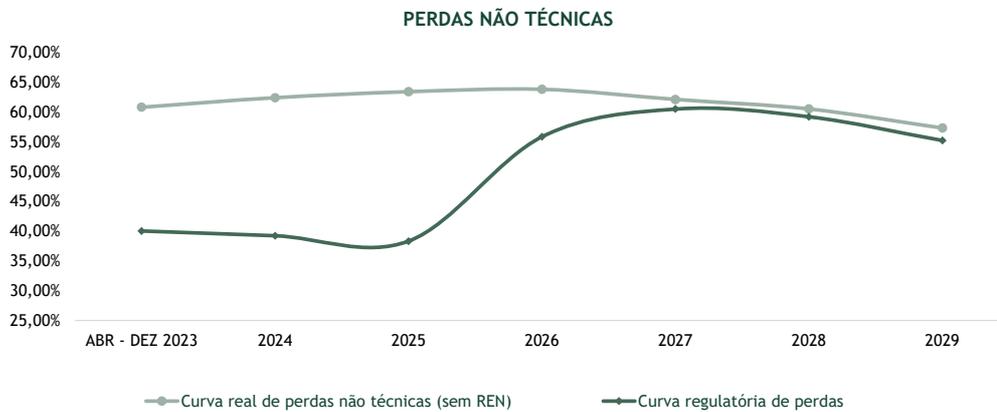
Sendo assim, considerando uma maior eficiência da LIGHT em relação às despesas com PMSO e PDD, a COMPANHIA será capaz de elevar sua margem EBITDA, o que impactará de forma positiva sua geração de caixa.

## EBITDA E MARGEM EBITDA

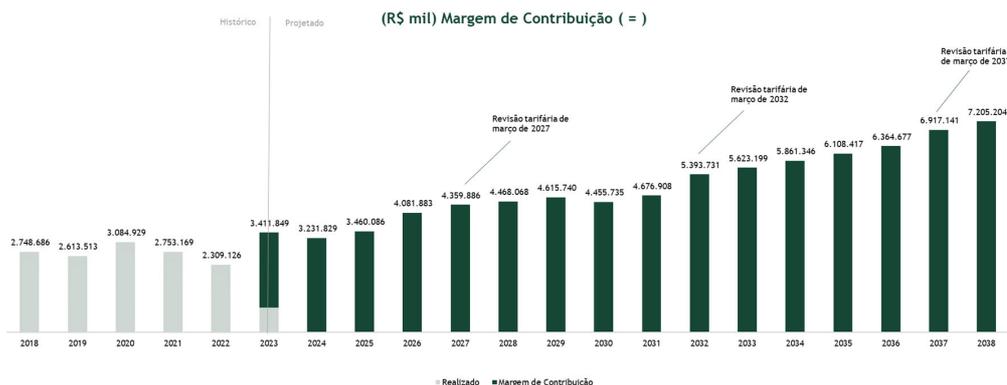
A área de concessão na qual está inserida a LIGHT SESA dispõe de um nível de perdas não técnicas elevadas. Por este motivo, a principal premissa operacional referente ao aumento de eficiência operacional pela LIGHT SESA está relacionada à redução da glosa de perdas. Especificamente, considera-se que, após a renovação da concessão, a curva de perdas regulatórias convergirá à curva de perdas não técnicas. Sendo assim, a glosa de perdas se tornará nula, ou seja, não haverá glosa de perdas no próximo ciclo tarifário da LIGHT SESA. Ademais, projeta-se que o plano de perdas estabelecido pela COMPANHIA conseguirá manter a glosa de perdas nula ao longo do período de projeção.



O gráfico abaixo demonstra a curva real de perdas não técnicas (ex REN) e a curva regulatória de perdas, que considera a REN, projetada para os próximos anos. Ou seja, a tabela ilustra o percentual de perdas não técnicas que a LIGHT espera obter nos próximos anos.



É importante destacar que as revisões tarifárias que ocorrem a cada cinco anos contemplam a recomposição da base de remuneração. Ou seja, a revisão tarifária incorpora os investimentos realizados pela COMPANHIA entre os ciclos tarifários. Nesse sentido, em virtude da aceleração dos investimentos a partir do ano de 2027, a recomposição da tarifa é superior no ciclo tarifário posterior, devido ao reconhecimento da base de ativos dos investimentos realizados. Sendo assim, as revisões tarifárias após a renovação da concessão da LIGHT SESA impactam positivamente a margem de contribuição da COMPANHIA ao longo do período projetivo. O gráfico abaixo ilustra a margem de contribuição projetada para a LIGHT por todos os anos de projeção. A margem de contribuição histórica foi calculada com base nos dados operacionais disponibilizados pela empresa, expurgando receitas e custos com construção.



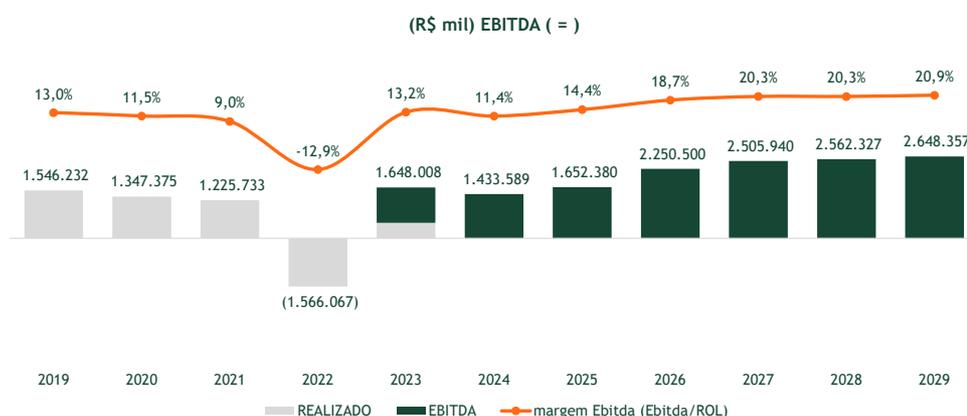
É essencial ressaltar que, conforme explicado anteriormente no tópico referente aos Custos Não Gerenciáveis, os custos associados à Parcela A são equilibrados com a receita da empresa devido ao conceito de *pass-through*, o que significa que eles são independentes do desempenho da empresa e, portanto, não tem impacto na projeção financeira.



A partir do ano de 2030, a projeção financeira fornecida pela RECUPERANDA adota uma premissa simplificada, na qual é considerada a margem de contribuição como base para projetar o fluxo de caixa. Dessa forma, a Parcela A, os Custos Não Gerenciáveis, não estão sendo contemplados a partir do ano de 2030.

A margem de contribuição é calculada a partir da Parcela B, expurgando a glosa de perdas, e incluindo ajustes, dentre eles Outras Receitas, Atualização VNR, DIC e FIC, entre outros ajustes. Desse modo, devido ao declínio da glosa de perdas e redução dos ajustes citados, a margem de contribuição da LIGHT se expande ao longo dos anos de projeção, o que também impacta a margem EBITDA positivamente.

A partir da redução da glosa de perdas para zero, estima-se que a LIGHT SESA operará de maneira mais eficiente. Além disso, a elevação da margem EBITDA reflete o aumento do repasse tarifário de perdas e otimizações dos custos gerenciáveis. O gráfico a seguir ilustra a projeção da margem EBITDA ao longo do período de projeção para LIGHT SESA e LIGHT S.A.



De acordo com a descrição no tópico 7 e conforme pode ser observado no anexo, há divergências temporais entre o EBITDA apresentado no gráfico acima e demonstrado no DRE para o Caixa Operacional presente no fluxo de caixa. Essas diferenças temporais são atribuídas às disparidades nos regimes contábeis adotados pela COMPANHIA, conforme explicado no início do anexo.

#### IMPOSTO DE RENDA (IR) E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL (CSLL)

A LIGHT SESA e LIGHT S.A. estão enquadradas no regime de lucro real. Para o cálculo da base tributável do IR e CSLL, foram consideradas as alíquotas incidentes de 25% e 9%, respectivamente.

#### FLUXO DE CAIXA DE INVESTIMENTOS

Conforme informações da administração da LIGHT, novos investimentos são necessários com o intuito de realizar a manutenção de suas operações atuais, além de futuras expansões. Os investimentos projetados pela COMPANHIA são segregados em quatro itens distintos: i) blindagem de rede; ii) plano de perdas ex-blindagem; iii) manutenção e expansão; e iv) outras não incorporadas à BRR.



- **Blindagem de rede:** Refere-se aos investimentos projetados à blindagem de rede de distribuição da LIGHT, com o intuito de reduzir o volume de perdas não técnicas. Dessa maneira, a LIGHT pretende instalar rede de distribuição blindada em áreas de restrição de operação no Estado do Rio de Janeiro. Atualmente, a LIGHT possui, aproximadamente, 50 mil unidades consumidoras blindadas e possui como objetivo o atingimento de um milhão de unidades consumidoras.
- **Plano de perdas ex-blindagem:** Constituem gastos relacionados a vistorias à infraestrutura de distribuição da LIGHT SESA.
- **Manutenção e expansão:** Representam investimentos em manutenção para manter as operações atuais da COMPANHIA, além de gastos com expansão da rede de distribuição ao longo dos anos projetivos.
- **Outras não incorporadas à Base de Remuneração Regulatória (BRR):** Constituem, majoritariamente, gastos diversos com segurança da rede de distribuição e tecnologia da informação.

Conforme apresentado no gráfico abaixo, há um incremento no montante de investimentos devido à renovação da concessão, com retomada dos investimentos realizados pela LIGHT na blindagem de rede para reduzir as perdas não técnicas.



## LIGHT ENERGIA E LIGHT COMERCIALIZADORA

Nesta seção, apresentamos as principais premissas operacionais referentes às projeções financeiras da LIGHT ENERGIA e da LIGHT COM.

As projeções de LIGHT ENERGIA e LIGHT COM foram realizadas de forma conjunta, considerando a interdependência e complementariedade de suas operações. Conseqüentemente, LIGHT ENERGIA e LIGHT COMERCIALIZADORA são empresas dependentes, cujas atividades são intrinsecamente interligadas e inseparáveis.

A LIGHT ENERGIA e LIGHT COM apresentam operações em andamento e estão em boa condição financeira. As projeções operacionais e de fluxo de caixa das companhias foram baseadas em premissas da administração da LIGHT para as subsidiárias LIGHT ENERGIA e LIGHT COM.



## RECEITA OPERACIONAL BRUTA (ROB)

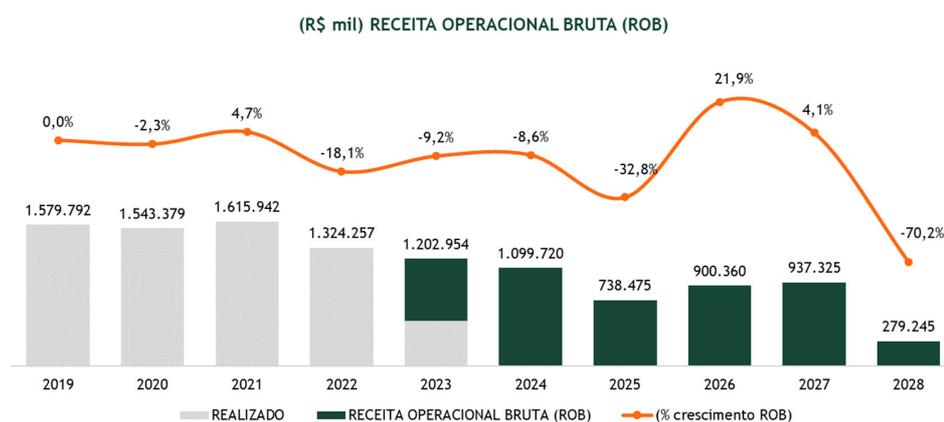
Para as projeções financeiras de LIGHT ENERGIA e LIGHT COM, foram considerados o período restante dos contratos de concessão da LIGHT ENERGIA, com término em junho de 2028. As projeções foram desenvolvidas com base nas expectativas da administração da LIGHT. Além do mais, foram expurgados das projeções as transações *intercompany* entre LIGHT ENERGIA e LIGHT COM, visto que a LIGHT COM adquire energia elétrica gerada pela LIGHT ENERGIA. Levando em consideração que a maior parte da energia gerada pela LIGHT ENERGIA está contratada pela LIGHT COM, entendemos que as projeções das companhias devem ser realizadas de forma unificada.

As receitas de LIGHT ENERGIA e LIGHT COM são, majoritariamente, originadas dos contratos de PPA (*Purchase Price Agreement*) estabelecidos previamente pela COMPANHIA, além de receitas geradas pelo uso de rede, por arrendamentos, pela prestação de serviços e, por fim, pela comercialização de energia.

Em relação ao balanço energético projetado para a LIGHT ENERGIA e LIGHT COM, estima-se um nível de energia descontratada superior a partir de 2025, em virtude do término dos contratos de venda de energia que a LIGHT COM dispõe. Desse modo, as sobras de energia se expandem a partir de 2025. Além disso, os preços médios de compra de energia são oriundos dos contratos firmados pela LIGHT ENERGIA e LIGHT COM e eventuais compras no mercado *spot*. Já o preço de energia descontratada foi baseado na mediana das projeções de áreas de *research* de instituições financeiras.

Nesse sentido, as quedas no faturamento ao longo do período projetivo são ocasionadas pela elevação do volume de energia descontratada, provocando a venda de energia por preços inferiores aos preços anteriormente estabelecidos em contrato.

O gráfico a seguir demonstra a evolução da ROB de LIGHT ENERGIA e LIGHT COM ao longo dos anos de projeção.



## DEDUÇÕES/TRIBUTOS SOBRE A ROB

As deduções e impostos sobre a ROB de LIGHT ENERGIA e LIGHT COM são compostas por impostos sobre os serviços de geração e comercialização de energia elétrica. As informações referentes às deduções e tributos sobre a ROB foram compartilhadas pela administração da COMPANHIA.

Sendo assim, foram considerados tributos sobre a ROB, como PIS e COFINS, além de encargos regulatórios, como Reserva Global de Reversão (RGR), Empresa de Pesquisa Energética (EPE), Fundo Nacional de Desenvolvimento (FNDCT), e, por fim, Compensação Financeira de Uso dos Recursos Hídricos (CFURH).

## CUSTOS E DESPESAS NÃO GERENCIÁVEIS

Os custos e despesas não gerenciáveis são compostos por gastos com aquisição de energia elétrica, créditos de ICMS, PIS e COFINS, além de encargos setoriais. De acordo com a orientação contábil do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) OCPC 08, os custos não-gerenciáveis devem ser neutros em relação ao desempenho da empresa. Por este motivo, os custos não gerenciáveis incorridos pelas empresas são integralmente repassados ao consumidor ou suportados pelo Poder Concedente.

Os custos relacionados à compra de energia são segmentados na energia adquirida por contratos e pelo mercado *spot*. Os dispêndios oriundos dos contratos de aquisição de energia foram projetados de acordo com o preço médio dos contratos que a LIGHT ENERGIA e LIGHT COM dispõe, enquanto os custos de aquisição de energia no mercado *spot* abrangem projeções de áreas de *research* de instituições financeiras. Além do mais, foi projetado um nível de energia descontratada superior a partir de 2025 devido término de contratos de compra de energia, o que ocasiona uma elevação dos custos com compra de energia do mercado *spot*.

Os créditos de PIS e COFINS são gerados pelas operações *intercompany* que ocorrem entre LIGHT ENERGIA e LIGHT COM que podem acarretar dupla cobrança dos tributos, além das compras de energia e encargos. Já os encargos setoriais englobam gastos com a Contrato de Uso do Sistema de Distribuição (CUSD), Operador Nacional do Sistema Elétrico (ONS) e Câmara de Comercialização de Energia Elétrica (CCEE).

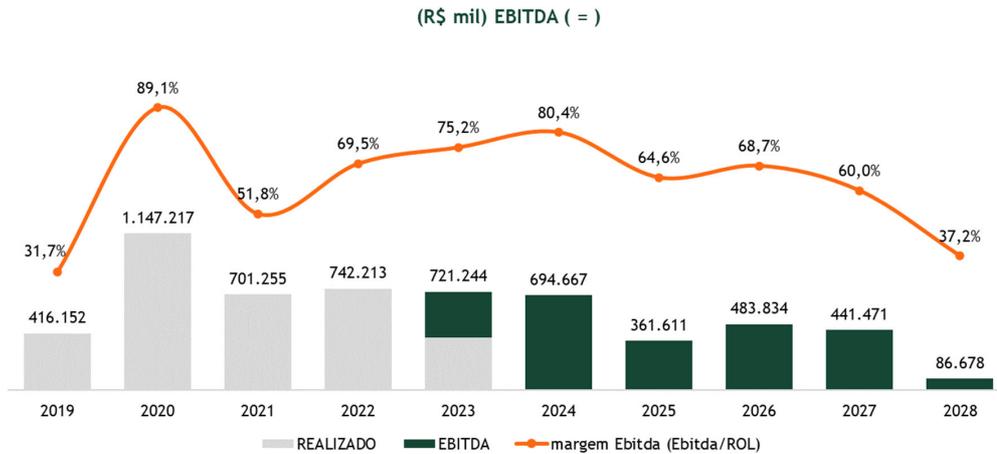
## CUSTOS E DESPESAS GERENCIÁVEIS

Os custos e despesas gerenciáveis da LIGHT ENERGIA e LIGHT COM constituem, majoritariamente, gastos com PMSO, provisão para contingências e outros custos e foram projetados de acordo com as expectativas da administração da LIGHT.

- **PMSO:** Representam custos e despesas com pessoal, material, serviços de terceiros e outras despesas e constituem, majoritariamente, custos fixos.
- **Provisão para contingências:** Constitui reversão parcial de provisão realizada em 2022 relativa a um processo de arbitragem relacionado à construção da usina.
- **Outros:** Representa um *intercompany* entre a LIGHT ENERGIA e sua subsidiária, Lajes Energia.

O gráfico a seguir ilustra a projeção da margem EBITDA ao longo do período de projeção para LIGHT ENERGIA e LIGHT COM.





De acordo com a descrição no tópico 7 e conforme pode ser observado no anexo, há divergências temporais entre o EBITDA apresentado no gráfico acima e demonstrado no DRE para o Caixa Operacional presente no fluxo de caixa. Essas diferenças temporais são atribuídas às disparidades nos regimes contábeis adotados pela COMPANHIA, conforme explicado no início do anexo.

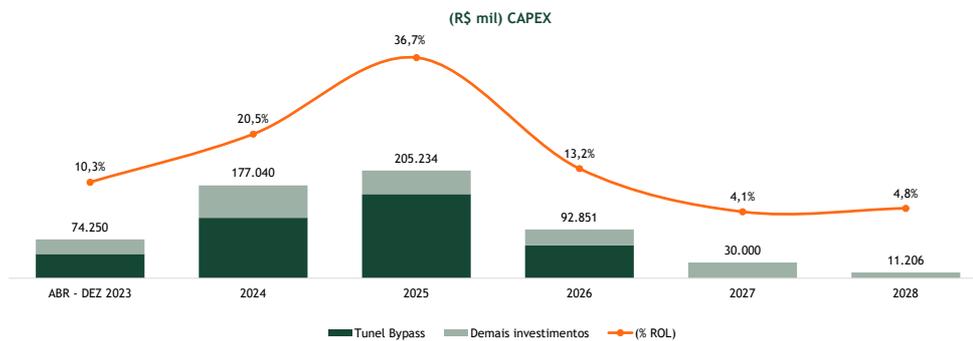
#### IMPOSTO DE RENDA (IR) E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL (CSLL)

O imposto de renda e a contribuição social de LIGHT ENERGIA e LIGHT COM foram projetados considerando-se o regime de tributação de lucro real, de acordo com as alíquotas vigentes de 25% e 9% para IRPJ e CSLL, respectivamente.

#### FLUXO DE CAIXA DE INVESTIMENTOS

Os investimentos de LIGHT ENERGIA e LIGHTCOM foram projetados considerando-se a necessidade de que haja a continuidade operacional da companhia, conforme exigido na Lei nº 12.783 de 2013. Os investimentos serão destinados tanto para a melhora da operação quanto para a manutenção da infraestrutura atual da LIGHT ENERGIA e LIGHT COM. Além disso, a construção do Túnel *Bypass* demandará investimentos de, aproximadamente, R\$ 400.000 mil entre os anos de 2023 e 2026, propiciando a interligação dos reservatórios de Vigário e Ponta Coberta, no município de Piraí. O túnel possibilitará a realização de paradas mais prolongadas para a manutenção do sistema gerador de energia sem que haja o comprometimento do sistema de abastecimento de água da Cedae. Por fim, os demais investimentos são para o aprimoramento do serviço e da operação da LIGHT ENERGIA e LIGHTCOM.





## INDENIZAÇÃO REGULATÓRIA

A indenização regulatória é calculada com base nos montantes dos investimentos vinculados aos ativos reversíveis que ainda não foram amortizados ou depreciados. Esses investimentos foram realizados com o objetivo de garantir a continuidade dos serviços concedidos. Além disso, outros elementos são considerados no cálculo do ativo indenizatório, como os bens relacionados à infraestrutura em construção, por exemplo, os ativos imobilizados em andamento. A responsabilidade pelo pagamento dessa indenização regulatória normalmente é suportada pela Reserva Global de Reversão (RGR), uma conta administrada pela Câmara de Comercialização de Energia Elétrica (CCEE).

Durante o último período de projeção, a administração da COMPANHIA estimou um montante aproximado de R\$ 1,9 bilhão em indenizações regulatórias. Essa estimativa foi realizada com base em laudo elaborado por empresa terceira, que oferece soluções associadas à gestão contábil e regulatória de ativos de empresas do setor elétrico brasileiro, e contempla o imobilizado bruto original, novos investimentos, projeção da depreciação e atualização monetária.



## 8. PREMISSAS-CHAVE DO PLANO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL DA LIGHT

A reestruturação da LIGHT tem como pilares as premissas apresentadas a seguir. Caso não se realizem, a implementação do plano, tal como proposta, pode não ser realizada.

- Renegociação das dívidas.
- Obtenção de novos recursos.
- Renovação do contrato de concessão da distribuidora de energia em condições favoráveis.
- Glosa de perdas nula.
- Indenização Regulatória.
- Outras premissas macroeconômicas.

### 8.1. RENEGOCIAÇÃO DAS DÍVIDAS

No presente estudo, foram consideradas as propostas de renegociação do endividamento do passivo da LIGHT contidas em seu plano de recuperação judicial, assim como seus prazos, taxas e demais condições. Conforme demonstrado no próximo Capítulo, o plano de recuperação judicial da LIGHT é viável mediante a aprovação do plano de recuperação por parte de seus credores. A proposta de pagamento de cada classe de credores é pormenorizada no próximo Capítulo.

### 8.2. OBTENÇÃO DE NOVOS RECURSOS

O fluxo de caixa da COMPANHIA considera a captação de novos recursos, totalizando uma entrada de caixa de R\$ 2 bilhões entre os anos de 2023 e 2024. A captação desse valor está atrelada, principalmente, à necessidade de refinanciamento da LIGHT. Para financiar suas obrigações, a RECUPERANDA deve captar, em 2023, R\$ 1.300 milhões por meio da Opção F, além de R\$ 700 milhões a partir de novas dívidas e/ou equity (R\$ 300 milhões em 2023 e R\$ 400 milhões em 2024). As captações são necessárias para atender às Opções A, C, D, F e G de reestruturação de Créditos Quirografários, que são descritas no Capítulo a seguir. Qualquer modificação no cronograma, na estrutura das captações e nas condições de mercado pode impactar a viabilidade do plano de recuperação proposto.

### 8.3. RENOVAÇÃO DA CONCESSÃO DE DISTRIBUIÇÃO DE ENERGIA EM CONDIÇÕES FAVORÁVEIS

A RECUPERANDA projeta, em seu plano de recuperação, a renovação da concessão da LIGHT SESA, que se encerra em junho de 2026. A LIGHT solicitou antecipadamente, cumprindo os requisitos para tanto, a renovação do contrato de concessão de distribuição de energia elétrica no Rio de Janeiro em junho de 2023, e o poder concedente decidirá a seu respeito, momento em que serão divulgados os termos e condições de um novo contrato de concessão.

As projeções financeiras contempladas no presente estudo consideram projeções até o ano de 2038 e as premissas consideradas nas projeções financeiras estipulam a renovação da concessão em condições sustentáveis à LIGHT SESA. Caso ocorra um processo administrativo para extinção da concessão em virtude do não atendimento de indicadores de qualidade do serviço prestado e de gestão econômico-financeira, ou caso a concessão não seja renovada, mudanças significativas no fluxo de caixa da RECUPERANDA podem ocorrer.



#### 8.4. GLOSA DE PERDAS NULA

A RECUPERANDA estima que a redução da glosa de perdas à zero é primordial para sustentabilidade da operação de uma distribuidora de energia na área de concessão, maior eficiência operacional e declínio das perdas não técnicas. Desse modo, a LIGHT vem trabalhando para a busca de redução de perdas, assim como entende que há a possibilidade do repasse regulatório das perdas em patamares próximos aos reais após 2027. Além disso, são estimadas reduções da curva de perdas não técnicas a partir de 2027. Sendo assim, qualquer dificuldade para reduzir a glosa de perdas à zero por meio de ajustes tarifários e reduções de perdas não técnicas podem provocar um impacto significativo no fluxo de caixa da RECUPERANDA.

#### 8.5. INDENIZAÇÃO REGULATÓRIA

No presente estudo, foi contemplado o ressarcimento referente à indenização regulatória na projeção da LIGHT ENERGIA. Conforme mencionado anteriormente, o valor estimado da indenização regulatória foi calculado com base em laudo elaborado por empresa terceira, que oferece soluções associadas à gestão contábil e regulatória de ativos de empresas do setor elétrico brasileiro, e contempla o imobilizado bruto original, novos investimentos, projeção da depreciação e atualização monetária.

A responsabilidade pelo pagamento dessa indenização regulatória é assumida pela Reserva Global de Reversão (RGR), uma conta gerenciada pela Câmara de Comercialização de Energia Elétrica (CCEE). O pagamento é efetuado após análise pelo Ministério de Minas e Energia (MME), portanto, o valor está sujeito a revisão e pode sofrer alterações. Caso o valor aprovado pelo MME seja inferior ao valor estimado na projeção, isso provocar um impacto significativo no fluxo de caixa da RECUPERANDA no ano de 2028.

#### 8.6. OUTRAS PREMISSAS MACROECONÔMICAS

As análises e as conclusões contidas consideram certas premissas macroeconômicas. Entendemos que as premissas mais sensíveis ao fluxo de caixa da LIGHT são:

- Taxa de inflação brasileira - IPCA.
- Taxa de câmbio.
- Certificado de Depósito Interbancário (CDI).
- Produto Interno Bruto (PIB) do Estado do Rio de Janeiro.

Uma variação dessas premissas pode causar um impacto positivo ou negativo no fluxo de caixa projetado da COMPANHIA.



## 9. PROPOSTA DE PAGAMENTO AOS CREDORES

Uma vez homologado o plano, a proposta de pagamento descrita a seguir reestruturará todos os créditos sujeitos à recuperação judicial. Com a referida novação e, salvo se expresso de forma diversa no plano, deixarão de ser aplicáveis todas as obrigações, *covenants*, índices financeiros, hipóteses de vencimento antecipado, multas, bem como outras obrigações e garantias que sejam incompatíveis com o plano de recuperação apresentado pela RECUPERANDA. Os créditos novados na forma do artigo 59 da Lei de Recuperação Judicial constituirão a dívida reestruturada.

A tabela a seguir traz o resumo da lista de credores da RECUPERANDA, conforme petição inicial do plano de recuperação judicial ajuizado:

CLASSE DE CREDORES	SALDO (R\$ mil)
Classe III	10.799.412

O saldo dos credores em moeda estrangeira (USD) foram devidamente convertidos para a moeda nacional, conforme câmbio disposto pelo Banco Central na data de 31 de março de 2023.

O plano de recuperação judicial detalha a sua proposta de reestruturação dos créditos concursais. A exposição que se segue apresenta o resumo da proposta de pagamento aos credores, conforme descrita no plano de recuperação judicial, e as premissas consideradas na elaboração do fluxo de pagamentos da dívida utilizado no modelo apresentado pela RECUPERANDA e por seus assessores.

A elaboração do fluxo de pagamentos da dívida previsto no plano de recuperação judicial levou em consideração: (i) os valores dos créditos constantes da lista de credores apresentada pela RECUPERANDA; (ii) captação de *equity* e/ou dívida a mercado; (iii) a capacidade de geração de caixa da LIGHT; e (iv) possíveis operações de reorganização societária e possíveis alienações de ativos.

A seguir, apresentamos o detalhamento da proposta por tipo de credor, conforme o plano de recuperação judicial.

### PAGAMENTO DOS CREDORES TRABALHISTAS (CLASSE I)

No momento atual, não contam Credores Trabalhistas no quadro geral de Credores da RECUPERANDA.

### PAGAMENTOS DOS CREDORES COM GARANTIA REAL (CLASSE II)

No momento atual, não contam Credores com Garantia Real no quadro geral de Credores da RECUPERANDA.

### PAGAMENTOS DOS CREDORES QUIROGRAFÁRIOS (CLASSE III)

O pagamento dos Créditos Quirografários – Classe III apresenta a seguinte estrutura:

**i) Opção A – Leilão Reverso para antecipação do pagamento de Créditos Quirografários:** A RECUPERANDA realizará, em até 30 (trinta) dias contados da data de homologação, uma rodada de pagamento aos Credores Quirografários que optarem por receber a totalidade, ou parte, conforme o caso, de seus Créditos Quirografários novados nos termos do plano de recuperação judicial, mediante a oferta pelo Credor Quirografário





de um desconto não inferior a 60% (sessenta por cento) do respectivo valor do Crédito Quirografário constante da relação de credores, denominado desconto mínimo.

O valor máximo a ser utilizado pela RECUPERANDA para pagamento dos respectivos Créditos Quirografários, no contexto do Leilão Reverso, dependerá do volume de novos recursos a serem captados pela RECUPERANDA, nos termos do plano de recuperação judicial, inclusive no âmbito da nova captação, sendo que poderão aderir à Opção A os Credores Quirografários cujos Créditos Quirografários totalizem, em conjunto, valor equivalente a, no máximo, R\$ 3.000.000.000,00 (três bilhões de reais) e terá as condições e restrições previstas no edital do Leilão Reverso.

Poderão participar do Leilão Reverso todos os Credores Quirografários que não sejam parte em nenhuma demanda, ou seja, qualquer demanda judicial, conforme estabelecido no plano de recuperação judicial, contra a RECUPERANDA, a LIGHT SESA, a LIGHT ENERGIA, suas afiliadas, seus acionistas ou administradores, tenham desisto de toda e qualquer demanda contra a RECUPERANDA, a LIGHT SESA, a LIGHT ENERGIA, suas afiliadas, seus acionistas ou administradores, e se abstenham de tomar qualquer medida de execução ou ajuizar qualquer demanda contra a RECUPERANDA, a LIGHT SESA, a LIGHT ENERGIA, suas afiliadas, seus acionistas ou administradores.

Serão considerados vencedores do Leilão Reverso os Credores Quirografários que apresentarem o maior desconto percentual sobre o valor de seus respectivos Créditos Quirografários ofertados para pagamento no contexto do Leilão Reverso, observado o desconto mínimo e os requisitos e condições previstos no edital do Leilão Reverso.

Caso mais de um Credor Quirografário seja considerado vencedor do Leilão Reverso, e caso o valor do Leilão Reverso não seja suficiente para pagamento integral, considerando os descontos oferecidos no âmbito do Leilão Reverso, de todos os Credores Quirografários vencedores, o pagamento deverá ser realizado de forma *pro rata* aos Credores Quirografários considerados vencedores do Leilão Reverso, em razão de terem oferecido o mesmo percentual de desconto, observado o desconto mínimo e limitado ao saldo dos respectivos Créditos Quirografários constantes da relação de credores.

Na hipótese de existir algum saldo remanescente do valor do Leilão Reverso após o efetivo pagamento integral, considerando os descontos oferecidos no âmbito do Leilão Reverso, de todos os Créditos Quirografários ofertados pelos Credores Quirografários considerados vencedores no Leilão Reverso, o respectivo saldo do valor do Leilão Reverso será utilizado pela RECUPERANDA para pagamento dos Créditos Quirografários ofertados pelos demais Credores Quirografários, considerado o desconto percentual concedido por eles no contexto do Leilão Reverso, observado o desconto mínimo. A RECUPERANDA sempre pagará primeiramente os respectivos Credores Quirografários que ofereceram o segundo maior desconto percentual sobre o valor de seus Créditos Quirografários ofertados para pagamento no contexto do Leilão Reverso, de forma *pro rata*, e limitados ao saldo dos respectivos Créditos Quirografários constantes da relação de credores, e assim sucessivamente, até a utilização da totalidade do valor do Leilão Reverso, caso haja demanda.

Na hipótese de não existir um Credor Quirografário que seja considerado vencedor do Leilão Reverso, ou ainda existir algum saldo remanescente do valor do Leilão Reverso após o efetivo pagamento dos Créditos





Quirografários de todos os Credores Quirografários participantes do Leilão Reverso, o respectivo saldo do valor do Leilão Reverso poderá ser utilizado pela RECUPERANDA a seu exclusivo critério.

Os Credores Quirografários cujos créditos sejam reestruturados conforme a Opção A deverão ter os saldos remanescentes de seus respectivos Créditos Quirografários alocados para pagamentos conforme a Opção B, Opção C ou Opção D, conforme as opções escolhidas pelos Credores Quirografários em questão, de forma *pro rata* e observados os respectivos limites dos respectivos Créditos Quirografários listados na relação de credores.

A Opção A de reestruturação está contemplada nas projeções financeiras do presente estudo. Especificamente, projeta-se que Credores Quirografários correspondentes à R\$ 2,5 bilhões em Créditos Quirografários optarão pela Opção A.

**ii) Opção B – Aumento de Capital – Capitalização de Créditos:** Os Credores Quirografários que estejam adimplentes com seu compromisso de não litigar, conforme estabelecido no plano de recuperação judicial, poderão optar por receber o pagamento de seus respectivos Créditos Quirografários por meio do aumento de capital e capitalização de créditos, mediante manifestação de seu interesse em aderir à Opção B em até 30 (trinta) dias contados da data de homologação.

O aumento de capital e capitalização de créditos da LIGHT será realizado por subscrição privada de novas ações ordinárias de emissão da LIGHT, o qual será subscrito e integralizado, de forma *pro rata*, pelos Credores Quirografários que escolherem esta opção de pagamento, mediante a capitalização do saldo dos seus respectivos Créditos Quirografários, observadas as normas regulamentares aplicáveis.

Em contrapartida à capitalização de seus Créditos Quirografários no contexto do aumento de capital e capitalização de créditos, os Credores Quirografários receberão novas ações de capitalização de créditos, cujo preço de emissão será definido nos termos do Art. 170 da Lei das Sociedades por Ações. A emissão de novas ações para capitalização de créditos observará os termos e condições previstos na Lei das Sociedades por Ações, incluindo o direito de preferência no Art. 171, e conferirão os mesmos direitos conferidos pelas demais ações ordinárias de emissão da LIGHT em circulação.

Poderão aderir à Opção B os Credores Quirografários cujos Créditos Quirografários totalizem, em conjunto, valor equivalente a, no máximo, R\$ 3.000.000.000,00 (três bilhões de reais).

Os Credores Quirografários cujos créditos sejam reestruturados de acordo com a Opção B deverão ter os saldos remanescentes de seus respectivos Créditos Quirografários alocados para serem pagos na forma das Opções A, C ou D, conforme as opções escolhidas pelos Credores Quirografários em questão, de forma *pro rata*, e observados os respectivos limites dos respectivos Créditos Quirografários listados na relação de credores.

A Opção B de reestruturação está abrangida nas projeções financeiras do presente relatório. Especificamente, projeta-se que Credores Quirografários correspondentes à R\$ 1,250 bilhão em Créditos Quirografários optarão pela Opção B.

**iii) Opção C – Emissão de Novos Instrumentos de Dívida I:** Os Credores Quirografários que estejam adimplentes com seu compromisso de não litigar poderão manifestar seu interesse em aderir à Opção C em até 30 (trinta) dias contados da data de homologação, mediante o envio para a LIGHT do termo de adesão, para





pagamento pela RECUPERANDA, com desconto equivalente a 20% (vinte por cento) dos saldos remanescentes dos Créditos Quirografários de sua titularidade, por meio da emissão, pela LIGHT, de novas debêntures, *bonds* ou outros instrumentos de dívida equivalentes. A emissão de novos instrumentos de dívida refletirá os seguintes termos e condições:

- **Data de Emissão:** Será a data assim definida na respectiva escritura de emissão, ou no correspondente instrumento de dívida aplicável para Créditos Quirografários em dólar.
- **Pagamento do Principal:** O valor do principal será amortizado semestralmente, de forma linear, no prazo de 10 (dez) anos, após decorrido o prazo de carência indicado abaixo.
- **Carência do Principal:** A amortização do valor principal será iniciada após o decurso do prazo de 5 (cinco) anos, contados da data de emissão dos novos instrumentos de dívida.
- **Remuneração:** A partir da data de homologação, o novo valor do principal será remunerado de acordo com a variação do IPCA.
- **Resgate Facultativo:** A RECUPERANDA poderá resgatar, a seu exclusivo critério, sem a incidência de nenhuma penalidade, a totalidade dos novos instrumentos de dívida emitidos que estejam, à época, em circulação.
- **Garantias:** Como garantia ao pagamento dos créditos que sejam representados pelos novos instrumentos de dívida emitidos, o GRUPO LIGHT constituirá, em garantia, fiança da LIGHT SESA ou da LIGHT ENERGIA, conforme o caso, sem benefício de ordem, observadas eventuais exigências, autorizações ou limitações regulatórias.

Sem prejuízo às demais disposições, poderão aderir à Opção C, Credores Quirografários titulares de Créditos Quirografários registrados originalmente em reais que perfaçam, em conjunto, valor equivalente a, no máximo, R\$ 3.500.000.000,00 (três bilhões e quinhentos milhões de reais) e Credores Quirografários titulares de Créditos Quirografários registrados originalmente em dólares que totalizem, em conjunto, valor equivalente a, no máximo R\$ 500.000.000,00 (quinhentos milhões de reais).

Os Credores Quirografários cujos créditos sejam reestruturados na forma prevista na Opção C deverão ter os saldos remanescentes de seus respectivos Créditos Quirografários alocados para serem pagos na forma das Opções A, B ou D, conforme as opções escolhidas pelos Credores Quirografários em questão, de forma *pro rata* e observados os respectivos limites dos respectivos Créditos Quirografários listados na relação de credores.

Os novos instrumentos de dívida a serem emitidos pela LIGHT, em dólar, para entrega aos Credores Quirografários titulares de Créditos Quirografários registrados originalmente em dólares, e que tenham aderido à Opção C, refletirão termos e condições que tenham efeitos economicamente semelhantes aos citados acima.

A Opção C de reestruturação está incluída nas projeções financeiras do presente estudo. Especificamente, estima-se que Credores Quirografários correspondentes a R\$ 3,978 bilhões em Créditos Quirografários optarão pela Opção C.

**iv) Opção D – Credores Quirografários Parceiros I:** Os Credores Quirografários Parceiros I que estejam adimplentes com seu compromisso de não litigar poderão manifestar seu interesse em aderir à Opção D em até 30 (trinta) dias contados da data de homologação, mediante o envio para a LIGHT do termo de adesão, para





pagamento pela LIGHT dos saldos remanescentes dos Créditos Quirografários de sua titularidade por meio da emissão, pela LIGHT SESA, de novas debêntures, *bonds* ou outros instrumentos de dívida equivalentes, que refletirão os seguintes termos e condições.

- **Data de Emissão:** Será a data assim definida na respectiva escritura de emissão ou no correspondente instrumento de dívida aplicável para Créditos Quirografários em dólar.
- **Pagamento do Principal:** O valor do principal será amortizado semestralmente, de forma linear, no prazo de 10 (dez) anos, após decorrido o prazo de carência indicado abaixo.
- **Carência do Principal:** A amortização do valor principal será iniciada após o decurso do prazo de 5 (cinco) anos, contados da data de emissão dos novos instrumentos de dívida.
- **Remuneração:** A partir da data de homologação, o novo valor do principal será remunerado pela NTN-B, acrescido de 2% ao ano.
- **Pagamento de Juros:** Os juros incidentes sobre o novo valor do principal serão pagos semestralmente, a partir de junho de 2026.
- **Resgate Facultativo:** A RECUPERANDA poderá resgatar, a seu exclusivo critério, sem a incidência de nenhuma penalidade, a totalidade dos novos instrumentos de dívida emitidos que estejam, à época, em circulação.

Sem prejuízo das demais disposições, poderão aderir à Opção D os Credores Quirografários cujos Créditos Quirografários totalizem valor equivalente a, no máximo, R\$ 1.250.000.000,00 (um bilhão e duzentos e cinquenta milhões de reais).

Os Credores Quirografários cujos créditos sejam reestruturados na modalidade prevista pela Opção D deverão ter os saldos remanescentes de seus respectivos Créditos Quirografários alocados para serem pagos na forma das Opções A, B ou C, conforme as opções escolhidas pelos Credores Quirografários em questão, de forma *pro rata* e observados os respectivos limites dos respectivos Créditos Quirografários listados na relação de credores.

Os novos instrumentos de dívida a serem emitidos pela LIGHT, em dólar, para entrega aos Credores Quirografários titulares de Créditos Quirografários registrados originalmente em dólares, e que tenham aderido à Opção D, refletirão termos e condições que tenham efeitos economicamente semelhantes aos citados acima.

A Opção D de reestruturação está presente nas projeções financeiras do presente estudo. Especificamente, projeta-se que Credores Quirografários correspondentes à R\$ 1,083 bilhão em Créditos Quirografários optarão pela Opção D.

**v) Opção E – Credores Quirografários Parceiros II:** Os Credores Quirografários Parceiros II que estejam adimplentes com seu compromisso de não litigar poderão manifestar seu interesse em aderir à Opção E, em até 30 (trinta) dias contados da Data de Homologação, mediante o envio para a LIGHT do termo de adesão, para pagamento pela LIGHT dos saldos remanescentes de sua titularidade por meio da emissão, pela LIGHT ENERGIA, de novas debêntures, *bonds* ou outros instrumentos de dívida equivalentes, os quais refletirão os seguintes termos e condições:



- 
- **Data de Emissão:** Será a data assim definida na respectiva escritura de emissão ou no correspondente instrumento de dívida aplicável para Créditos Quirografários em dólar.
  - **Pagamento do Principal:** O valor do principal será amortizado e/ou pago, conforme o caso, a partir de julho de 2025, anualmente, de forma linear, no prazo de 4 anos, para Créditos Quirografários em real. A RECUPERANDA poderá, a seu exclusivo critério, optar por não realizar a referida amortização e por pagar a integralidade do valor do principal em uma parcela (*bullet*), que vencerá em dezembro de 2028, mediante incremento, a partir de julho de 2025, de 1,2 pontos percentuais na taxa de juros referida. Para Créditos Quirografários em dólar, considera-se o pagamento em uma única parcela (*bullet*), que vencerá em junho de 2026. A RECUPERANDA poderá, a seu exclusivo critério, optar por postergar o referido vencimento para dezembro de 2028, mediante incremento, a partir de junho de 2026, de 1,2 pontos percentuais na taxa de juros referida.
  - **Remuneração:** IPCA acrescido de 4,85% ao ano, para Créditos Quirografários em real, e 4,375% ao ano, para Créditos Quirografários em dólar.
  - **Pagamento de Juros:** Semestralmente, nos meses de janeiro e julho de cada ano, para Créditos Quirografários em real, e semestralmente, nos meses de junho e dezembro de cada ano, para Créditos Quirografários em dólar.

Os Credores Quirografários Parceiros II que ofereçam celebrar novas operações de *swap* em favor da LIGHT ENERGIA terão, antes da emissão dos novos instrumentos de dívida no âmbito da Opção E, parte dos Créditos Quirografários de sua titularidade amortizados por um valor correspondente a 5% (cinco por cento) do montante nominal total objeto das referidas operações de *swap*. O valor dos Créditos Quirografários *Swap* será alocado entre os Credores Quirografários Parceiros II de forma *pro rata*, proporcionalmente ao percentual nominal que os valores envolvidos nas respectivas operações de *swap* representem em relação ao montante nominal total objeto das operações de *swap* firmadas em favor do GRUPO LIGHT, observando os limites dos respectivos Créditos Quirografários listados na relação de credores.

A Opção E de reestruturação está presente nas projeções financeiras do presente estudo. Especificamente, projeta-se que Credores Quirografários correspondentes à R\$ 1,8 bilhão em Créditos Quirografários optarão pela Opção E.

**vi) Opção F – Créditos Quirografários até R\$ 10.000,00:** Cada Credor Quirografário, individualmente considerado, titular de Créditos Quirografários no valor total de até R\$ 10.000,00 (dez mil reais) na data de apresentação do plano, terá o direito de receber integralmente o valor de seu respectivo Crédito Quirografário, em parcela única, sem deságio e sem correção, em até 30 (trinta) dias contados da data de homologação.

Os Credores Quirografários, individualmente considerados, titulares, na data de apresentação do plano de recuperação judicial, de Créditos Quirografários em valor total superior a R\$ 10.000,00 (dez mil reais) poderão optar, no prazo de 15 (quinze) dias contados da data de homologação, mediante o envio para a LIGHT do termo de adesão, pelo recebimento do valor total de R\$ 10.000,00 (dez mil reais), renunciando ao direito de receber o pagamento da parcela do seu Crédito Quirografário que exceder R\$ 10.000,00 (dez mil reais) e outorgando à





RECUPERANDA, no mesmo momento de realização da opção, a quitação pelo recebimento do valor integral dos seus respectivos Créditos Quirografários na forma da Opção F.

A Opção F de reestruturação está contemplada nas projeções financeiras do presente estudo. Especificamente, calcula-se que Credores Quirografários correspondentes à R\$ 189,9 milhões em Créditos Quirografários optarão pela Opção F.

**vii) Opção G – Modalidade de Pagamento Geral:** Os Créditos Quirografários de titularidade dos Credores Quirografários que não manifestem expressamente suas opções para receber o pagamento do saldo remanescente dos seus respectivos Créditos Quirografários na forma prevista no plano de recuperação judicial ou não desejem assumir o compromisso de não litigar serão pagos mediante a entrega de novos instrumentos de dívida a serem emitidos pela LIGHT SESA ou LIGHT ENERGIA, conforme a coobrigada pelos Créditos Quirografários em questão seja a LIGHT SESA ou a LIGHT ENERGIA, que conterão as seguintes características:

- **Data de Emissão:** Será a data assim definida na respectiva escritura de emissão, ou no correspondente instrumento de dívida aplicável para Créditos Quirografários em dólar.
- **Pagamento do Principal:** O valor do principal será liquidado em apenas uma parcela (*bullet*), no trigésimo aniversário da data de homologação.
- **Remuneração:** A partir da data de homologação, o novo valor do principal será remunerado de acordo com a variação do IPCA.
- **Resgate Facultativo:** A RECUPERANDA poderá resgatar, a seu exclusivo critério, sem a incidência de nenhuma penalidade, novos instrumentos de dívida que venham a ser emitidos que estejam, à época, em circulação por até 5% (cinco por cento) do valor total da dívida por eles representada;

A Opção G de reestruturação não está inserida nas projeções financeiras do presente relatório.

Os novos instrumentos de dívida a serem emitidos pela LIGHT SESA ou LIGHT ENERGIA, em dólar, para entrega aos Credores Quirografários titulares de Créditos Quirografários registrados originalmente em dólares, e que devam ser pagos nos termos da Opção G, refletirão termos e condições que tenham efeitos economicamente semelhantes aos citados acima.

Por fim, para efeitos de pagamento nos termos referidos nas Opções C, D, E e G, os créditos registrados originalmente em reais serão mantidos em reais e pagos de acordo com o quanto disposto neste plano relativamente ao pagamento de Créditos Quirografários em reais, conforme as opções escolhidas pelos Credores Quirografários em questão. Além disso, os créditos registrados originalmente em dólares serão mantidos em dólar e pagos de acordo com o quanto disposto neste plano relativamente ao pagamento de Créditos Quirografários em dólares, conforme as opções escolhidas pelos Credores Quirografários em questão.

É importante destacar que as projeções financeiras contempladas no presente relatório consideram que os credores da LIGHT optaram pelas Opções de reestruturação A, B, C, D, E e F. Em contrapartida, a Opção G não é selecionada por credores nas projeções financeiras.





A escolha das Opções de reestruturação pelos credores da RECUPERANDA constitui um *mix* e foi estimado conforme conversas com credores, de acordo com o racional econômico das opções e do perfil dos credores. Além disso, a seleção das Opções de reestruturação pelos credores considera os limites máximos e mínimos de cada opção estipulados pelo plano de recuperação judicial.

#### **PAGAMENTOS DOS CREDORES ME E EPP (CLASSE IV)**

No momento atual, não contam Credores ME e EPP no quadro geral de Credores da RECUPERANDA.

#### **PAGAMENTO DE CRÉDITOS ILÍQUIDOS**

Os Créditos Ilíquidos se sujeitam integralmente aos termos e condições do plano de recuperação judicial. Uma vez materializados e reconhecidos por decisão judicial ou arbitral que os tornem líquidos, transitada em julgado, ou por acordo entre as partes, os Créditos Ilíquidos serão pagos na forma prevista da Opção G, exceto quando disposto de forma distinta no plano de recuperação judicial.

#### **PAGAMENTO DE CRÉDITOS RETARDATÁRIOS**

Na hipótese de reconhecimento de Créditos por decisão judicial ou arbitral, transitada em julgado, ou acordo entre as partes, posteriormente à data da apresentação do plano ao juízo da recuperação judicial, serão considerados Créditos Retardatários e deverão ser pagos na forma prevista pela Opção G.

#### **CREDORES EXTRACONCURSAIS ADERENTES**

Os Credores Extraconcursais que desejarem receber os seus Créditos Extraconcursais na forma deste plano, poderão fazê-lo, desde que informem à RECUPERANDA no prazo de até 30 (trinta) dias contados da data de homologação.

#### **MODIFICAÇÃO DO VALOR DE CRÉDITOS**

Na hipótese de modificação do valor de qualquer dos Créditos Quirografários reconhecidos e inseridos na relação de credores, por decisão judicial ou arbitral, transitada em julgado, ou acordo entre as partes, o valor alterado do respectivo Crédito Quirografário deverá ser pago nos termos previstos no plano de recuperação judicial, sendo estabelecido que, caso determinado Crédito Quirografário tenha sido majorado, a parcela majorada do Crédito Quirografário em questão deverá ser paga nos termos da Opção G.

Por fim, ressalva-se que o resumo da proposta de pagamentos dos créditos descrita anteriormente não contempla todas as previsões estabelecidas no plano de recuperação judicial. Na hipótese de haver qualquer inconsistência entre a proposta aqui descrita e a forma descrita no plano, ao qual este Estudo está anexo, o plano prevalecerá.



## 10. RESUMO DO ESTUDO DE VIABILIDADE

A APSIS realizou o Estudo Técnico-econômico do Plano de Recuperação Judicial da RECUPERANDA. Este Estudo centrou-se na viabilidade econômica do Plano, não considerando sua viabilidade sob os aspectos societários, tributários e legais.

O presente quadro de credores baseia-se em informações fornecidas pela COMPANHIA e por seus assessores legais até a data de elaboração deste trabalho, sendo assim, estará sujeito a alterações.

Após análise da reestruturação dos passivos e ativos, das condições de liquidez da RECUPERANDA em médio e longo prazos e considerando suas origens de recursos, despesas e estrutura de ativos e passivos, acreditamos que, caso as premissas operacionais projetadas pela administração sejam atingidas, o desempenho operacional da COMPANHIA e a consequente geração de caixa suportarão sua viabilidade econômico-financeira.

Nossa análise assume que todas as premissas macroeconômicas e operacionais contidas neste Estudo, bem como todas as premissas de reestruturação de créditos, sujeitas ou não ao plano de recuperação, apresentadas no Plano de Recuperação Judicial, serão verificadas e atingidas. A não verificação ou o não atingimento de qualquer uma das premissas adotadas poderá tornar esta análise inválida. Tais premissas incluem, mas não se limitam a: (i) estabilidade econômica do país; (ii) desempenho operacional esperado da COMPANHIA; e (iii) acesso por parte da COMPANHIA a novas linhas de financiamento com as taxas previstas no modelo.

A APSIS entende que a forma de pagamento prevista no plano de recuperação da RECUPERANDA analisado deve ser revisitada em caso de ausência, atraso ou redução de qualquer uma das premissas-chave descritas no Capítulo 8, bem como no caso da não verificação ou do não atingimento de quaisquer premissas apresentadas neste Estudo e no Plano de Recuperação Judicial.

Conforme destacado no Capítulo 8 deste Estudo, entendemos que a continuidade operacional de LIGHT está diretamente relacionada ao sucesso do plano apresentado. Dessa forma, caso as premissas operacionais projetadas pela administração sejam atingidas, o desempenho operacional da COMPANHIA e a consequente geração de caixa suportarão sua viabilidade econômico-financeira.





O Estudo de Viabilidade AP-00487/23-02 foi elaborado pela APSIS (CREA/RJ 1982200620 e CORECON/RJ RF.02052), empresa especializada em avaliação de bens, abaixo representada legalmente pelos seus consultores, os quais estão à disposição para quaisquer esclarecimentos que, porventura, se façam necessários.

Rio de Janeiro, 14 de julho de 2023.

LUIZ PAULO CESAR SILVEIRA  
Vice-Presidente  
Engenheiro Mecânico e Contador  
(CREA/RJ 1989100165 e CRC/RJ-118.263/P-0)

MIGUEL CÔRTEZ CARNEIRO MONTEIRO  
Diretor  
Economista e Contador  
(CORECON/RJ 26898 e CRC/RJ-118.263/P-0)





## 11. RELAÇÃO DE ANEXOS

1. Fluxo de Caixa Projetado – LIGHT S.A. E LIGHT SESA
2. Fluxo de Caixa Projetado – LIGHT ENERGIA E LIGHT COM
3. Glossário



# ANEXO 1



	mar/23	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
<b>DRE</b>								
Receita operacional bruta	19.407	18.350	19.070	19.486	19.908	20.271		
CVA (inclusa na ROB)	1.685	360	975	923	1.067	114		
Atualização VNR	334	335	350	364	381	401		
Deduções	(6.861)	(6.844)	(7.020)	(7.157)	(7.291)	(7.591)		
Receita operacional líquida	12.546	11.506	12.050	12.329	12.618	12.680		
Custos e despesas não gerenciáveis	(9.314)	(8.046)	(7.968)	(7.969)	(8.149)	(8.065)		
<b>Margem de contribuição</b>	<b>3.232</b>	<b>3.460</b>	<b>4.082</b>	<b>4.360</b>	<b>4.468</b>	<b>4.616</b>		
Margem de contribuição sem VRN	2.898	3.125	3.732	3.995	4.087	4.215		
Despesas gerenciáveis	(1.798)	(1.808)	(1.831)	(1.854)	(1.906)	(1.967)		
PMSO	(938)	(977)	(1.016)	(1.057)	(1.099)	(1.143)		
PDD	(680)	(644)	(600)	(561)	(551)	(570)		
Provisão para contingências	(278)	(284)	(310)	(333)	(354)	(360)		
Outros	99	98	95	97	99	105		
<b>EBITDA</b>	<b>1.434</b>	<b>1.652</b>	<b>2.251</b>	<b>2.506</b>	<b>2.562</b>	<b>2.648</b>		
EBITDA sem VNR	1.100	1.317	1.901	2.141	2.181	2.248		2.475
<b>Fluxo de caixa</b>								
Arrecadação bruta	12.989	18.170	17.180	17.841	18.273	19.643	20.051	
(-) Impostos/deduções	(3.536)	(4.722)	(5.654)	(5.810)	(5.938)	(6.977)	(7.278)	
Arrecadação líquida	9.453	13.448	11.526	12.031	12.334	12.666	12.773	3.973
(-) Despesas operacionais	(9.118)	(12.199)	(9.916)	(9.864)	(9.899)	(10.138)	(10.110)	(1.498)
Compra de energia	(8.070)	(10.944)	(8.662)	(8.585)	(8.566)	(8.755)	(8.670)	-
Opex	(640)	(933)	(972)	(1.011)	(1.052)	(1.093)	(1.137)	(1.182)
Provisão para contingências	(405)	(280)	(257)	(243)	(256)	(263)	(275)	(286)
Outros	(58)	(19)	-	-	-	-	-	-
Despesas da holding	(5)	(22)	(24)	(25)	(26)	(27)	(28)	(29)
Caixa operacional ex-CVA, PIS/COFINS e IR	335	1.249	1.610	2.167	2.435	2.528	2.663	2.475
(-) IR	-	-	-	(95)	-	(239)	(250)	(179)
(+/-) CVA	-	(637)	539	(3)	67	(34)	72	-
(-) PIS/COFINS	-	(141)	5	(10)	(73)	(1.033)	(186)	-
(-) Investimentos	(603)	(908)	(991)	(1.257)	(1.577)	(1.678)	(1.813)	(1.863)
<b>Subtotal</b>	<b>(268)</b>	<b>(437)</b>	<b>1.163</b>	<b>803</b>	<b>852</b>	<b>(457)</b>	<b>486</b>	<b>433</b>
(+) Novas dívidas e/ou equity	670	-	-	-	-	-	-	-
(+) Backstop	1.300	-	-	-	-	-	-	-
(+) Juros sobre o caixa - líquido	58	64	52	75	87	94	66	41
(-) Amortizações	(1.389)	(25)	(519)	(519)	(519)	-	(663)	(689)
(-) Pagamento de juros	(35)	(6)	(163)	(143)	(135)	(107)	(107)	(101)
(-) Outros	(328)	-	-	-	-	-	-	-
<b>Fluxo de caixa dos financiamentos</b>	<b>276</b>	<b>32</b>	<b>(630)</b>	<b>(587)</b>	<b>(567)</b>	<b>(14)</b>	<b>(704)</b>	<b>(749)</b>
<b>Geração de caixa do período</b>	<b>7</b>	<b>(405)</b>	<b>533</b>	<b>215</b>	<b>286</b>	<b>(470)</b>	<b>(218)</b>	<b>(316)</b>
<b>Necessidade de refinanciamento</b>								
(+) Novas captações (revolver)	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Amortização novas captações	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Juros pagos novas captações	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo inicial de caixa</b>	<b>906</b>	<b>914</b>	<b>509</b>	<b>1.042</b>	<b>1.258</b>	<b>1.543</b>	<b>1.073</b>	<b>855</b>
<b>Saldo final de caixa</b>	<b>914</b>	<b>509</b>	<b>1.042</b>	<b>1.258</b>	<b>1.543</b>	<b>1.073</b>	<b>855</b>	<b>539</b>
<b>Revolver BoP</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Revolver EoP</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Fluxo de dívidas</b>								
	mai/23 - 2024	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
<b>Saldo BoP</b>	<b>9.235</b>	<b>6.517</b>	<b>6.991</b>	<b>6.789</b>	<b>6.549</b>	<b>6.272</b>	<b>6.523</b>	<b>6.107</b>
(-) Haircut	-1.559	0	0	0	0	0	0	0
(-) Conversão em equity	-1.250	0	0	0	0	0	0	0
(+) Juros acruados - indexador	108	378	350	300	265	251	248	230
(+) Juros acruados - spread	37	128	130	122	112	108	106	100
(-) Juros pagos	-15	-6	-163	-143	-135	-107	-107	-101
(+) Novas emissões	1.300	0	0	0	0	0	0	0
(-) Amortização	-1.339	-25	-519	-519	-519	0	-663	-689
<b>Saldo EoP</b>	<b>6.517</b>	<b>6.991</b>	<b>6.789</b>	<b>6.549</b>	<b>6.272</b>	<b>6.523</b>	<b>6.107</b>	<b>5.647</b>
Divida bruta	6.517	6.991	6.789	6.549	6.272	6.523	6.107	5.647
Revolver	0	0	0	0	0	0	0	0
Ajuste a valor presente da dívida com haircut implícito	-2.017	-2.017	-1.920	-1.799	-1.648	-1.464	-1.264	-1.062
PIS/COFINS	1.103	1.103	1.202	1.307	1.089	174	-0	-0
Divida bruta ajustada	5.602	6.077	6.070	6.057	5.713	5.233	4.842	4.585
<b>Divida líquida ajustada EoP</b>	<b>5.568</b>	<b>5.028</b>	<b>4.799</b>	<b>4.170</b>	<b>4.160</b>	<b>3.987</b>	<b>3.987</b>	<b>4.046</b>
<b>EBITDA ex-VNR</b>	<b>1.100</b>	<b>1.317</b>	<b>1.901</b>	<b>2.141</b>	<b>2.181</b>	<b>2.248</b>	<b>2.475</b>	<b>2.475</b>
<b>Divida líquida ajustada/EBITDA</b>	<b>5,1x</b>	<b>3,8x</b>	<b>2,5x</b>	<b>1,9x</b>	<b>1,9x</b>	<b>1,8x</b>	<b>1,8x</b>	<b>1,6x</b>



	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037	2038
--	------	------	------	------	------	------	------	------

#### DRE

<b>Receita operacional bruta</b>								
CVA (inclusa na ROB)								
Atualização VNR								
Deduções								
<b>Receita operacional líquida</b>								
Custos e despesas não gerenciáveis								
<b>Margem de contribuição</b>								
Margem de contribuição sem VRN								
Despesas gerenciáveis								
PMSO								
PDD								
Provisão para contingências								
Outros								
<b>EBITDA</b>								
EBITDA sem VNR	2.617	3.252	3.395	3.544	3.699	3.859	4.311	4.495

#### Fluxo de caixa

Arrecadação bruta								
(-) Impostos/deduções								
<b>Arrecadação líquida</b>	<b>4.175</b>	<b>4.871</b>	<b>5.080</b>	<b>5.296</b>	<b>5.521</b>	<b>5.754</b>	<b>6.282</b>	<b>6.544</b>
<b>(-) Despesas operacionais</b>	<b>(1.558)</b>	<b>(1.620)</b>	<b>(1.685)</b>	<b>(1.752)</b>	<b>(1.822)</b>	<b>(1.895)</b>	<b>(1.971)</b>	<b>(2.050)</b>
Compra de energia	-	-	-	-	-	-	-	-
Opex	(1.230)	(1.279)	(1.330)	(1.383)	(1.439)	(1.496)	(1.556)	(1.618)
Provisão para contingências	(298)	(310)	(322)	(335)	(348)	(362)	(377)	(392)
Outros	-	-	-	-	-	-	-	-
Despesas da holding	(30)	(31)	(33)	(34)	(35)	(37)	(38)	(40)
<b>Caixa operacional ex-CVA, PIS/COFINS e IR</b>	<b>2.617</b>	<b>3.252</b>	<b>3.395</b>	<b>3.544</b>	<b>3.699</b>	<b>3.859</b>	<b>4.311</b>	<b>4.495</b>
(-) IR	(381)	(596)	(643)	(692)	(743)	(795)	(947)	(1.010)
(+/-) CVA	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) PIS/COFINS	-	-	-	-	-	-	-	-
(-) Investimentos	(1.938)	(2.015)	(2.096)	(2.180)	(2.267)	(2.358)	(2.402)	(2.298)
<b>Subtotal</b>	<b>298</b>	<b>641</b>	<b>656</b>	<b>672</b>	<b>689</b>	<b>706</b>	<b>962</b>	<b>1.187</b>
(+) Novas dívidas e/ou equity	-	-	-	-	-	-	-	-
(+) Backstop	-	-	-	-	-	-	-	-
(+) Juros sobre o caixa - líquido	26	24	25	26	27	28	30	31
(-) Amortizações	(717)	(746)	(776)	(807)	(839)	(873)	(908)	(944)
(-) Pagamento de juros	(94)	(86)	(75)	(65)	(52)	(41)	(27)	(12)
(-) Outros	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Fluxo de caixa dos financiamentos</b>	<b>(785)</b>	<b>(807)</b>	<b>(826)</b>	<b>(845)</b>	<b>(864)</b>	<b>(885)</b>	<b>(905)</b>	<b>(925)</b>
<b>Geração de caixa do período</b>	<b>(487)</b>	<b>(166)</b>	<b>(170)</b>	<b>(173)</b>	<b>(175)</b>	<b>(179)</b>	<b>57</b>	<b>261</b>
<b>Necessidade de refinanciamento</b>								
(+) Novas captações (revolver)	546	729	751	774	798	824	809	795
(-) Amortização novas captações	(187)	(489)	(477)	(463)	(444)	(422)	(606)	(782)
(-) Juros pagos novas captações	(18)	(58)	(88)	(122)	(160)	(204)	(240)	(254)
<b>Saldo inicial de caixa</b>	<b>539</b>	<b>393</b>	<b>409</b>	<b>426</b>	<b>443</b>	<b>460</b>	<b>479</b>	<b>498</b>
<b>Saldo final de caixa</b>	<b>393</b>	<b>409</b>	<b>426</b>	<b>443</b>	<b>460</b>	<b>479</b>	<b>498</b>	<b>518</b>
<b>Revolver BoP</b>	<b>-</b>	<b>359</b>	<b>599</b>	<b>873</b>	<b>1.185</b>	<b>1.538</b>	<b>1.940</b>	<b>2.143</b>
<b>Revolver EoP</b>	<b>359</b>	<b>599</b>	<b>873</b>	<b>1.185</b>	<b>1.538</b>	<b>1.940</b>	<b>2.143</b>	<b>2.156</b>

#### Fluxo de dívidas

	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037	2038
<b>Saldo BoP</b>	<b>5.647</b>	<b>5.140</b>	<b>4.582</b>	<b>3.971</b>	<b>3.304</b>	<b>2.578</b>	<b>1.788</b>	<b>930</b>
(-) Haircut	0	0	0	0	0	0	0	0
(-) Conversão em equity	0	0	0	0	0	0	0	0
(+) Juros acruados - indexador	212	191	168	143	115	86	53	18
(+) Juros acruados - spread	92	83	73	62	50	38	23	8
(-) Juros pagos	-94	-86	-75	-65	-52	-41	-27	-12
(+) Novas emissões	0	0	0	0	0	0	0	0
(-) Amortização	-717	-746	-776	-807	-839	-873	-908	-944
<b>Saldo EoP</b>	<b>5.140</b>	<b>4.582</b>	<b>3.971</b>	<b>3.304</b>	<b>2.578</b>	<b>1.788</b>	<b>930</b>	<b>-</b>
Dívida bruta	5.140	4.582	3.971	3.304	2.578	1.788	930	0
Revolver	359	599	873	1.185	1.538	1.940	2.143	2.156
Ajuste a valor presente da dívida com haircut implícito	-863	-675	-498	-340	-205	-96	-25	0
PIS/COFINS	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0
Dívida bruta ajustada	4.635	4.506	4.346	4.149	3.911	3.632	3.047	2.155
<b>Dívida líquida ajustada EoP</b>	<b>4.242</b>	<b>4.097</b>	<b>3.920</b>	<b>3.706</b>	<b>3.451</b>	<b>3.153</b>	<b>2.549</b>	<b>1.638</b>
<b>EBITDA ex-VNR</b>	<b>2.617</b>	<b>3.252</b>	<b>3.395</b>	<b>3.544</b>	<b>3.699</b>	<b>3.859</b>	<b>4.311</b>	<b>4.495</b>
<b>Dívida líquida ajustada/EBITDA</b>	<b>1,6x</b>	<b>1,3x</b>	<b>1,2x</b>	<b>1,0x</b>	<b>0,9x</b>	<b>0,8x</b>	<b>0,6x</b>	<b>0,4x</b>



# ANEXO 2



**DRE**

Receita operacional bruta	1.100	738	900	937	279
Deduções	(236)	(179)	(196)	(201)	(46)
Receita operacional líquida	864	560	704	736	233
Custos e despesas não gerenciáveis	(116)	(142)	(162)	(235)	(110)
Compra de Energia	(170)	(170)	(185)	(255)	(100)
Contratos	(133)	(123)	(119)	(137)	(100)
SPOT	(37)	(48)	(66)	(118)	-
Créditos ICMS, PIS Cofins	103	79	75	74	8
Encargos / Outros	(48)	(51)	(52)	(53)	(18)
Margem de contribuição	748	418	541	501	123
Despesas gerenciáveis	(53)	(56)	(58)	(60)	(36)
PMSO	(53)	(56)	(58)	(60)	(36)
Provisão para contingências	-	-	-	-	-
Outros	0	0	0	-	-
EBITDA	695	362	484	441	87

**Fluxo de caixa**

Arrecadação bruta	917	1.096	780	885	934	410
(-) Impostos/deduções	(102)	(135)	(105)	(114)	(120)	(47)
Arrecadação líquida	815	962	676	771	814	363
(-) Despesas operacionais	-213	-273	-297	-293	-354	-240
Compra de energia	(161)	(221)	(241)	(236)	(295)	(201)
Opex	(41)	(52)	(56)	(58)	(60)	(38)
Provisão para conginências	(10)	-	-	-	-	-
Outros	-	-	-	-	-	-
Caixa operacional ex-IR	602	689	379	478	460	124
(-) IR	(114)	(229)	(156)	(103)	(102)	(69)
(-) Investimentos	(74)	(177)	(205)	(93)	(30)	(11)
Subtotal	414	283	18	282	328	44

(+) Juros sobre o caixa - líquido	46	38	35	32	42	45
(-) Amortizações	(4)	(4)	-	-	-	(2.008)
(-) Pagamento de juros	(56)	(183)	(169)	(180)	(186)	(190)
Fluxo de caixa dos financiamentos	(14)	(149)	(135)	(148)	(145)	(2.153)

Indenização regulatória	-	-	-	-	-	1.866
-------------------------	---	---	---	---	---	-------

Geração de caixa do período	400	134	(117)	134	184	(243)
-----------------------------	-----	-----	-------	-----	-----	-------

Distribuições de dividendos para a holding	(500)	-	-	-	-	-
--	-------	---	---	---	---	---

Light COM saída de caixa	(170)	-	-	-	-	-
--------------------------	-------	---	---	---	---	---

Saldo inicial de caixa	715	445	579	462	596	780
------------------------	-----	-----	-----	-----	-----	-----

Saldo final de caixa	445	579	462	596	780	537
----------------------	-----	-----	-----	-----	-----	-----

**Fluxo de dívidas**

	abr/23 - 2024	2024	2025	2026	2027	2028
Saldo BoP	1.807.696	1.827.250	1.859.799	1.899.292	1.934.036	1.970.607
(+) Juros acruados - indexador	57.202	149.336	132.620	125.165	125.591	128.662
(+) Juros acruados - spread	22.508	69.961	76.367	89.647	97.163	99.198
(-) Juros pagos	(56.234)	(182.809)	(169.494)	(180.067)	(186.184)	(190.034)
(-) Amortização	(3.922)	(3.938)	-	-	-	(2.008.433)
Saldo EoP	1.827.250	1.859.799	1.899.292	1.934.036	1.970.607	-

Dívida líquida EoP		1.281	1.438	1.338	1.191	n.a
--------------------	--	-------	-------	-------	-------	-----

EBITDA		695	362	484	441	87
--------	--	-----	-----	-----	-----	----

Dívida líquida/EBITDA		1,8x	4,0x	2,8x	2,7x	n.a
-----------------------	--	------	------	------	------	-----



# ANEXO 3



# Glossário

## A

### **Abordagem da renda**

Método de avaliação pela conversão a valor presente de benefícios econômicos esperados.

### **Abordagem de ativos**

Método de avaliação de empresas onde todos os ativos e passivos (incluindo os não contabilizados) têm seus valores ajustados aos de mercado. Também conhecido como patrimônio líquido a mercado.

### **Abordagem de mercado**

Método de avaliação no qual são adotados múltiplos comparativos derivados de preço de vendas de ativos similares.

### **Ágio por expectativa de rentabilidade futura (fundo de comércio ou goodwill)**

Benefícios econômicos futuros decorrentes de ativos não passíveis de serem individualmente identificados nem separadamente reconhecidos.

### **Amortização**

Alocação sistemática do valor amortizável de ativo ao longo de sua vida útil.

### **Arrendamento mercantil financeiro**

O que transfere substancialmente todos os riscos e benefícios vinculados à posse do ativo, o qual pode ou não ser futuramente transferido. O arrendamento que não for financeiro é operacional.

### **Arrendamento mercantil operacional**

O que não transfere substancialmente todos os riscos e benefícios inerentes à posse do ativo. O arrendamento que não for operacional é financeiro.

### **Ativo**

Recurso controlado pela entidade como resultado de eventos passados dos quais se esperam benefícios econômicos futuros para a entidade.

### **Ativo imobilizado**

Ativos tangíveis disponibilizados para uso na produção ou fornecimento de bens ou serviços, na locação por outros, investimento, ou fins administrativos, esperando-se que sejam usados por mais de um período contábil.

### **Ativo intangível**

Ativo identificável não monetário sem substância física. Tal ativo é identificável quando: a) for separável, isto é, capaz de ser separado ou dividido da entidade e vendido, transferido, licenciado, alugado ou trocado,

tanto individualmente quanto junto com contrato, ativo ou passivo relacionados; b) resulta de direitos contratuais ou outros direitos legais, quer esses direitos sejam transferíveis quer sejam separáveis da entidade ou de outros direitos e obrigações.

### **Ativos não operacionais**

Aqueles não ligados diretamente às atividades de operação da empresa (podem ou não gerar receitas) e que podem ser alienados sem prejuízo do seu funcionamento.

### **Ativos operacionais**

Bens fundamentais ao funcionamento da empresa.

### **Ativo tangível**

Ativo de existência física como terreno, construção, máquina, equipamento, móvel e utensílio.

### **Avaliação**

Ato ou processo de determinar o valor de um ativo.

## B

### **Bem**

Coisa que tem valor, suscetível de utilização ou que pode ser objeto de direito, que integra um patrimônio.

### **Beta**

Medida de risco sistemático de uma ação; tendência do preço de determinada ação a estar correlacionado com mudanças em determinado índice.

### **Beta alavancado**

Valor de beta refletindo o endividamento na estrutura de capital.

## C

### **Capex (Capital Expenditure)**

Investimento em ativo permanente.

### **Capm (Capital Asset Pricing Model)**

Modelo no qual o custo de capital para qualquer ação ou lote de ações equivale à taxa livre de risco acrescida de prêmio de risco proporcionado pelo risco sistemático da ação ou lote de ações em estudo. Geralmente utilizado para calcular o custo de capital próprio ou custo de capital do acionista.



### **Combinação de negócios**

União de entidades ou negócios separados produzindo demonstrações contábeis de uma única entidade que reporta. Operação ou outro evento por meio do qual um adquirente obtém o controle de um ou mais negócios, independente da forma jurídica da operação.

### **Controlada**

Entidade, incluindo aquela sem personalidade jurídica, tal como uma associação, controlada por outra entidade (conhecida como controladora).

### **Controladora**

Entidade que possui uma ou mais controladas.

### **Controle**

Poder de direcionar a gestão estratégica política e administrativa de uma empresa.

### **CPC**

Comitê de pronunciamentos contábeis.

### **CFC**

Conselho federal de contabilidade

### **Custo**

Total dos gastos diretos e indiretos necessários à produção, manutenção ou aquisição de um bem em uma determinada data e situação.

### **Custo de capital**

Taxa de retorno esperado requerida pelo mercado como atrativa de fundos para determinado investimento.

### **Custo de reedição**

Custo de reprodução, descontada a depreciação do bem, tendo em vista o estado em que se encontra.

### **Custo de reprodução**

Gasto necessário para reproduzir um bem, sem considerar eventual depreciação.

### **Custo de substituição**

Custo de reedição de um bem, com a mesma função e características assemelhadas ao avaliando.

### **Custo direto de produção**

Gastos com insumos, inclusive mão de obra, na produção de um bem.

### **Custo indireto de produção**

Despesas administrativas e financeiras, benefícios e demais ônus e encargos necessários à produção de um bem.

### **CVM**

Comissão de valores mobiliários.

### **Data de emissão**

Data de encerramento do laudo de avaliação, quando as conclusões da avaliação são transmitidas ao cliente.

### **DCF (Discounted Cash Flow)**

Fluxo de caixa descontado.

### **D&A**

Depreciação e amortização.

### **Depreciação**

Alocação sistemática do valor depreciável de ativo durante a sua vida útil.

### **Dívida líquida**

Caixa e equivalentes, posição líquida em derivativos, dívidas financeiras de curto e longo prazo, dividendos a receber e a pagar, recebíveis e contas a pagar relacionadas a debêntures, déficits de curto e longo prazo com fundos de pensão, provisões, outros créditos e obrigações com pessoas vinculadas, incluindo bônus de subscrição.

### **Documentação de suporte**

Documentação levantada e fornecida pelo cliente na qual estão baseadas as premissas do laudo.

## **E**

### **Ebit (Earnings Before Interests and Taxes)**

Lucro antes de juros e impostos.

### **Ebitda (Earnings Before Interests, Taxes, Depreciation and Amortization)**

Lucros antes de juros, impostos, depreciação e amortização.

### **Empresa**

Entidade comercial, industrial, prestadora de serviços ou de investimento detentora de atividade econômica.

### **Enterprise value**

Valor econômico da empresa.

### **Equity value**

Valor econômico do patrimônio líquido.

### **Estado de conservação**

Situação física de um bem em decorrência de sua manutenção.

### **Estrutura de capital**

Composição do capital investido de uma empresa entre capital próprio (patrimônio) e capital de terceiros (endividamento).

## **D**

### **Data-base**

Data específica (dia, mês e ano) de aplicação do valor da avaliação.



# F

## **FCFF (Free Cash Flow to Firm)**

Fluxo de caixa livre para a firma, ou fluxo de caixa livre desalavancado.

## **Fluxo de caixa**

Caixa gerado por um ativo, grupo de ativos ou empresa durante determinado período de tempo. Geralmente o termo é complementado por uma qualificação referente ao contexto (operacional, não operacional etc.).

## **Fluxo de caixa do capital investido**

Fluxo gerado pela empresa a ser revertido aos financiadores (juros e amortizações) e acionistas (dividendos) depois de considerados custo e despesas operacionais e investimentos de capital.

# G

## **Goodwill**

Ver ágio por expectativa de rentabilidade futura

# I

## **IAS (International Accounting Standard)**

Normas internacionais de contabilidade.

## **IASB (International Accounting Standards Board)**

Junta internacional de normas contábeis.

## **IFRS (International Financial Reporting Standard)**

Normas internacionais de relatórios financeiros, conjunto de pronunciamentos de contabilidade internacionais publicados e revisados pelo iasb.

## **Imóvel**

Bem constituído de terreno e eventuais benfeitorias a ele incorporadas. Pode ser classificado como urbano ou rural, em função da sua localização, uso ou vocação.

## **Impairment**

Ver perdas por desvalorização

# L

## **Liquidez**

Capacidade de rápida conversão de determinado ativo em dinheiro ou em pagamento de determinada dívida.

# M

## **Metodologia de avaliação**

Uma ou mais abordagens utilizadas na elaboração de cálculos avaliatórios para a indicação de valor de um ativo.

## **Múltiplo**

Valor de mercado de uma empresa, ação ou capital investido, dividido por uma medida da empresa (ebitda, receita, volume de clientes etc.).

# N

## **Normas Internacionais de Contabilidade**

Normas e interpretações adotadas pela IASB. Elas englobam: Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (IFRS); Normas Internacionais de Contabilidade (IAS); e interpretações desenvolvidas pelo Comitê de Interpretações das Normas Internacionais de Relatórios Financeiros (IFRIC) ou pelo antigo Comitê Permanente de Interpretações (SIC).

# P

## **Passivo**

Obrigação presente que resulta de acontecimentos passados, em que se espera que a liquidação desta resulte em afluxo de recursos da entidade que incorporam benefícios econômicos.

## **Patrimônio líquido a mercado**

Ver abordagem de ativos.

## **Perdas por desvalorização (impairment)**

Valor contábil do ativo que excede, no caso de estoques, seu preço de venda menos o custo para completá-lo e despesa de vendê-lo; ou, no caso de outros ativos, seu valor justo menos a despesa para a venda.

## **Perícia**

Atividade técnica realizada por profissional com qualificação específica para averiguar e esclarecer fatos, verificar o estado de um bem, apurar as causas que motivaram determinado evento, avaliar bens, seus custos, frutos ou direitos

## **Preço**

Quantia pela qual se efetua uma transação envolvendo um bem, um fruto ou um direito sobre ele.



### **Prêmio de controle**

Valor ou percentual de um valor pró-rata de lote de ações controladoras sobre o valor pró-rata de ações sem controle, que refletem o poder do controle.

### **Propriedade para investimento**

Imóvel (terreno, construção ou parte de construção, ou ambos) mantido pelo proprietário ou arrendatário sob arrendamento, tanto para receber pagamento de aluguel quanto para valorização de capital, ou ambos, que não seja para: uso na produção ou fornecimento de bens ou serviços, como também para fins administrativos.

## T

### **Taxa de desconto**

Qualquer divisor usado para a conversão de um fluxo de benefícios econômicos futuros em valor presente.

### **Taxa interna de retorno**

Taxa de desconto onde o valor presente do fluxo de caixa futuro é equivalente ao custo do investimento.

## U

### **Unidade geradora de caixa**

Menor grupo de ativos identificáveis gerador de entradas de caixa que são, em grande parte, independentes de entradas geradas por outros ativos ou grupos de ativos.

## V

### **Valor contábil**

Valor em que um ativo ou passivo é reconhecido no balanço patrimonial.

### **Valor de investimento**

Valor para um investidor em particular, baseado em interesses particulares no bem em análise. No caso de avaliação de negócios, este valor pode ser analisado por diferentes situações, tais como sinergia com demais empresas de um investidor, percepções de risco, desempenhos futuros e planejamentos tributários.

### **Valor depreciável**

Custo do ativo, ou outra quantia substituta do custo (nas demonstrações contábeis), menos o seu valor residual.

### **Valor em uso**

Valor de um bem em condições de operação no estado atual, como uma parte integrante útil de uma indústria, incluídas, quando pertinentes, as despesas de projeto, embalagem, impostos, fretes e montagem.

### **Valor (justo) de mercado**

Valor pelo qual um ativo pode ser trocado de propriedade entre um potencial vendedor e um potencial comprador, quando ambas as partes têm conhecimento razoável dos fatos relevantes e nenhuma está sob pressão de fazê-lo.

### **Valor presente**

Estimativa do valor presente descontado de fluxos de caixa líquidos no curso normal dos negócios.

### **Valor recuperável**

Valor justo mais alto de ativo (ou unidade geradora de caixa) menos as despesas de venda comparado com seu valor em uso.

### **Valor residual**

Valor do bem novo ou usado projetado para uma data, limitada àquela em que o mesmo se torna sucata, considerando estar em operação durante o período.

### **Valor residual de ativo**

Valor estimado que a entidade obteria no presente com a alienação do ativo, após deduzir as despesas estimadas desta, se o ativo já estivesse com a idade e condição esperadas no fim de sua vida útil. Vida remanescente vida útil que resta a um bem.

### **Vida útil econômica**

Período no qual se espera que um ativo esteja disponível para uso, ou o número de unidades de produção ou similares que se espera obter do ativo pela entidade.

## W

### **WACC (Weighted Average Cost of Capital)**

Modelo no qual o custo de capital é determinado pela média ponderada do valor de mercado dos componentes da estrutura de capital (próprio e de terceiros).

### **Weighted Average Return on Assets (WARA)**

Taxa média ponderada de retorno esperado para os ativos e passivos que compõem a companhia objeto de análise, incluindo o goodwill





**Rio de Janeiro** | +55 21 2212-6850  
apsis.rj@apsis.com.br

**São Paulo** | 55 11 4550-2701  
apsis.sp@apsis.com.br

**Minas Gerais** | +55 31 98299-6678  
apsis.mg@apsis.com.br

[apsis.com.br](http://apsis.com.br)

